

厦门奇点智能云SCRM系统，基于企业微信助力运营销售管理

产品名称	厦门奇点智能云SCRM系统，基于企业微信助力运营销售管理
公司名称	奇点智能（厦门）科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	品牌:奇点智能
公司地址	厦门市集美区天凤路125号三楼之一
联系电话	18159882373

产品详情

当今，流量在转移：从PC端到移动端；从搜索流量到电商流量、社交流量，拉新更难。获得流量越来越难，成本越来越高，绞尽脑汁获取新流量，之前积累的高质量私域流量却白白浪费。因此，做好私域流量，提高转化率、复购率以及转介绍至关重要。

什么是私域流量？

- 1、基于品牌下的粉丝，自媒体、短视频等平台，客流量大、关注度高，但触达率低、难互动，适合客单价低的零售类产品。
- 2、基于社交下的好友和群，触达率高、可互动，但反感重营销手段，适合轻营销（朋友圈），适合客单价高的服务类产品。

厦门奇点智能云SCRM系统十大优点：

- 1、为销售提供了强大的客户画像，通过手动录入、外部联系人信息同步、AI智能助手、行为轨迹/标签等方式多管齐下，帮助销售更快了解客户，投其所好提高沟通效率，降低骚扰。
- 2、在与客户沟通的过程中，在聊天右侧始终显示侧边栏，直接选取完整的话术和资料一键发送给客户，让业务员面对客户时更加专业，帮助客户了解公司/产品。
- 3、在与客户沟通的过程中，商机稍纵即逝，若客户的聊天内容命中了事先设置好的多个关键词，SCRM会自动推荐对应的话术和资料，让销售省去寻找资料的时间，咨询快、准、狠。
- 4、智能助手功能搭载了AI算法能力，能根据聊天内容，智能完善客户信息，并给客户打上智能标签，告别繁杂的手工录入，提高工作效率。
- 5、使用SCRM提供的名片小程序，搭配

企业微信自带的员工名片，即使当前忙碌，客户也能自行查看所需内容。

6、为企业提供了免费且丰富的素材类型：文章、H5、表单、海报、营销视频等，快几分钟就能制作出营销素材，并且能让访客快速添加员工的企业微信。

7、将制作好的素材，通过线上线下各种活动触达客户。潜在客户在参加完活动、阅读完营销素材、进行了消费后，根据引导扫描二维码。

8、客户添加销售的企业微信好友后，可根据不同的渠道来源发送不同的欢迎语，客户无需等待查阅相关资料。

9、强大的客户画像，通过客户信息手动录入、AI智能识别&填写、客户行为轨迹追踪等功能 360°对客户画像进行丰富，销售甚至会比客户还了解他自己，提高成单效率。

10、将内容、素材群发到指定的客户群体，进行精细化运营，促成交易&复购。