

0元加盟费 0任务 加盟耐克阿迪达斯奥莱体育折扣店 采购经验积累

产品名称	0元加盟费 0任务 加盟耐克阿迪达斯奥莱体育折扣店 采购经验积累
公司名称	三河奥莱体育用品有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	河北省廊坊市三河市燕郊开发区迎宾北路西侧、 孤山西路北侧百世金谷燕郊产业基地内（注册地 址）
联系电话	15901431311

产品详情

耐克阿迪达斯是国内外口碑较好的运动品牌，从少年到老年，都有很大的影响力。各种知名体育赛事，例如NBA，欧洲联赛，网球赛等等都有他们的身影，可以说是人们比较喜爱的运动休闲品牌。同时经过这么多年的市场拓展和过硬的产品技术，已经形成了一种潮流文化，而这种文化对于参与零售环节的加盟者来说，可以利用起来做一些宣传活动，不仅可以提高销量，关键的是可以收集销售数据，把握市场潮流趋势，这对于后续选品有很好的帮助。

1，首批货品采购方式。 耐克阿迪达斯折扣店加盟没有数量上的限制，一般的经验是基于门店面积大小来决定拿产品多少，太多或太少都不合理，太多会影响加盟者的压力，而太少又难以取得客户在消费上的信任，所以，基本店铺面积来决定首批货品采购量是较为合理的。 一般供应商都具备一定规模的仓储中心，并储备足够多的货品供客户选择。如果在众多的款式当中选出能够让顾客满意的款式并不容易，这里有一条经验可以参考，那就是在款式数量上尽可能得多一些，但每款的数量不要太多，因为我们也不能保证每款都会受到顾客的喜欢，缺乏经验的加盟者喜欢以自己的眼光去选款，结果都是顾客不喜欢的款式，与其无法做到准确选款，不如把决定权交给顾客，款式多可能会带来库存压力，但也能快速提炼出受欢迎款式，提升库存流转率，为后续补货提供依据。

2，后期补货技巧。 首批货品的销售数据是补货较为合理的依据，但这并不是一成不变的，数据虽然能为补货提供依据，但销售业绩不好就难以提供足够的参考数据。换句话说，为了加速货品流转，只能在销售策略上持续强化，经营者可以通过做活动吸引更多顾客，或者加强线上数字销售，来提升整体销售额。库存货品流转速度越快，所产生的销售数据越多，这样不仅可以为补货提供有力的参考依据，也能及时追踪市场潮流动态，从而更为准确地选款。 采购对于任何零售店来说都是很重要的一个环节，可是很多经营者在采购货品时总是受限于各个方面的压力，不敢多采购怕积压库存，影响自己后期的去库存，这样想也没错，但弊端是如果对潮流趋势把握不强，又没有选款经验，这样采购回来的货品可能难以有很好的销量，对于新店而言，在开店的前期阶段没有一个很好的销售业绩会影响信心。所以，采购如同销售策略一样重要，加盟者必须意识到这一点。

【公司宗旨】

超低拿货折扣、0加盟费、免费店面设计、经销授权、质检报告、正规授权让您开店无忧。

【加盟优势】

1、0加盟费、超低折扣供货：

0加盟费，鞋、服、包、配饰等货源超低折扣供货，小成本就能开耐克阿迪达斯折扣店。

2、品牌授权、保证货源：

货源保障（出货清单），开店品牌资报批以及品牌授权保证。

3、区域保护、保证商圈：

区域保护政策保证分销商拥有合理的商范围及店铺发展空间。

4、现场选货、全国物流：

可在仓库现场选货及配货下单，提供物流支持。同城24小时必达，全省48小时覆盖，全国96小时通达。

【加盟开店指导】

店铺分类：多品牌折扣店，单品牌专柜或仓储式店铺等。

店铺选址：商业街门脸，商超购物中心不限，全国各个省，市，县及地区（除港澳台）。

店铺面积：（一）标准店营业面积不小于20平方米，（二）形象店及仓储营业面积不小于80到120平方米

。

店铺装修：依据客户的事业愿景为新店铺提供专业的店面设计装修及道具衣架球托等均可统一提供。

经营指导：提供经营指导培训及开业、节假日活动、店铺活动策划。

【加盟主要流程】

- 1、投资咨询：向公司咨询加盟事项；对公司品牌进行咨询了解。
- 2、实地参观：到公司所在地进行实地观摩，并与公司工作人员进行业务交流，了解公司和项目状态。
- 3、提交申请：向我公司递交加盟申请表。
- 4、资格审核：公司考察、审核加盟申请书，对投资者进行审核，确认投资者的合作资格。
- 5、签订合同：合同签订及完款，加盟合约说明(加盟者须充分了解加盟内容事项)。
- 6、店面装修：品牌公司会帮助加盟方进行选址，申请人提供店铺平面图等复印件,公司根据申请人提供的标准图纸设计全套装修图纸并根据 装修标准给予装修。
- 7、开店筹备：公司相应人员接洽您店面的人员招聘以及培训工作。
- 8、货物配送：公司运用自己强大的物流，为您输送物料。
- 9、正式营业：这时候公司关注加盟者的经营动态。
- 10、售后服务：开业后，公司会根据加盟店实际情况必要时派专人上门指导。