

爱库存入驻有什么条件爱库存怎么入驻爱库存商家怎么入驻

产品名称	爱库存入驻有什么条件爱库存怎么入驻爱库存商家怎么入驻
公司名称	厦门迎禾万本电子商务有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	浙江省义乌市万达路9号
联系电话	17031651328 16723786206

产品详情

各类目的资质要求苛刻自行入驻被驳回的请勿从新提交 免得平台就会把公司和品牌拉黑了

详情代入驻请联系文章上面170开头的号码 号码及是微

平台简介1：爱库存平台于2017年9月份正式上线，18年1月A轮1亿融资，18年7月B轮5.8亿融资，10月B+轮1.1亿美金。2018年平台销售额超过30亿。2：模式：S2B2C；平台的用户主要是B端的分销商（代购），包括线下实体店的店主，通过把平台上面的商品分享在朋友圈或者是微信群以及其他社交渠道的方式卖给消费者来赚钱。用户基于赚钱的目的，主要的需求是知名品牌和折扣这两点，以这两点为前提，所以爱库存现在合作的商家主要是以线下知名品牌或者是已合作天猫/唯品，有一定风格和定位的品牌为主，同时主要是库存这一块的商品，这样才有足够好的折扣优势。3：爱库存渠道的隐秘性；用户下载爱库存APP需要缴纳费用才可以成为爱库存的分销商，之后可以直接购买APP上任意活动的商品，也可以转发任意品牌的专场活动或者单独转发某件商品进行销售，不过分享活动只能转发商品的图片和文字，转发的链接不显示任何爱库存或相关字样，也无法购买。如果消费者在朋友圈或者微信群看到这个商品信息，只能通过和这个分销商单独来沟通交易，分销商不会告诉消费者这个商品是通过爱库存买的，也不可能告诉消费者这件商品原本的价格，爱库存的渠道基本不会对品牌其他渠道的价格体系产生影响和冲击。4：商家主要是以提供包邮供货价的形式来进行合作，按照限时特卖活动档期的形式来进行提报，不是以店铺入驻的形式合作，一档活动的时间48小时，活动做完看不到这个品牌任何的信息，短频快节奏。