

三河奥莱体育耐克阿迪达斯折扣店加盟，投资者需要具备的知识

| | |
|------|--|
| 产品名称 | 三河奥莱体育耐克阿迪达斯折扣店加盟，投资者需要具备的知识 |
| 公司名称 | 三河奥莱体育用品有限公司 |
| 价格 | .00/个 |
| 规格参数 | |
| 公司地址 | 河北省廊坊市三河市燕郊开发区迎宾北路西侧、孤山西路北侧百世金谷燕郊产业基地内（注册地址） |
| 联系电话 | 15901431311 |

产品详情

1. 多思考你的客户或顾客

你的收入是来自你的客户或顾客，你有理由多为他们思考，为他们提供更好的产品或服务，即使再完美的企业也需要思考这个问题，但现实是，很多当老板的不愿意思考这些，作为鞋服零售店的老板，采购这件事还是要亲自去做，或者交给专业的团队去做。要知道，你所能为顾客提供的就是眼光，你的顾客喜欢什么款式，需求是什么，价位在多少，这些都是你要思考的问题并且做得越专业越好。

2. 多思考你的商业模式

选址，装修，采购，开售，这是较为基本的开店流程，但商业模式却有很多可以思考的东西。而耐克阿迪达斯折扣店项目的重中之重就是货源问题，具备稳定的货源供应是长久开店的基础，所以，请与上游供应商搞好关系，避免出现货源供应问题从而影响门店生意。

3. 多思考如何更大范围地获取客源

不要只思考自己那一亩三分地，要具备全景视野。商业环境随时都在变化，你不动，消费者不动，但竞争对手可能在动，曾经保持很好的销售业绩随时都可能出现新的玩家而被打破，实体店零售者需要多思考如何更大范围地获取客源，降低对单一客源引入的依赖。就拿耐克阿迪达斯折扣店来说，商品本身就是运动潮流品牌，有广泛的消费人群，无论在线上还是线下都容易展开市场拓展，从更大范围获得客源，甚至一条朋友圈都可能会带来几个订单。

4. 多思考你的财务问题

财务对于一家企业来说太重要了，如果梳理不清楚就容易出问题。所以，投资者创立企业的那天就要重视财务问题并建立严格的规章制度。特别是企业的现金储备，如果无法保持稳定的现金流，企业的发展就会受到限制，同时也会影响企业内部管理层的信心。所以，无论什么样的企业，必须保持财务处于健

康的状态，不要盲目搞扩张，不要增加那些不必要的成本，要关注利润可持续化，并在每一阶段都能找到增长点，积累你的利润。

【公司宗旨】

超低拿货折扣、0加盟费、免费店面设计、经销授权、质检报告、正规授权让您开店无忧。

【加盟优势】

1、0加盟费、超低折扣供货：

0加盟费，鞋、服、包、配饰等货源超低折扣供货，小成本就能开耐克阿迪达斯折扣店。

2、品牌授权、保证货源：

货源保障（出货清单），开店品牌资报批以及品牌授权保证。

3、区域保护、保证商圈：

区域保护政策保证分销商拥有合理的商范围及店铺发展空间。

4、现场选货、全国物流：

可在仓库现场选货及配货下单，提供物流支持。同城24小时必达，全省48小时覆盖，全国96小时通达。

【加盟开店指导】

店铺分类：多品牌折扣店，单品牌专柜或仓储式店铺等。

店铺选址：商业街门脸，商超购物中心不限，全国各个省，市，县及地区（除港澳台）。

店铺面积：（一）标准店营业面积不小于20平方米，（二）形象店及仓储营业面积不小于80到120平方米

。

店铺装修：依据客户的事业愿景为新店铺提供专业的店面设计装修及道具衣架球托等均可统一提供。

经营指导：提供经营指导培训及开业、节假日活动、店铺活动策划。

【加盟主要流程】

1、投资咨询：向公司咨询加盟事项；对公司品牌进行咨询了解。2、实地参观：到公司所在地进行实地观摩，并与公司工作人员进行业务交流，了解公司和项目状态。3、提交申请：向我公司递交加盟申请表。4、资格审核：公司考察、审核加盟申请书，对投资者进行审核，确认投资者的合作资格。5、签订合同：合同签订及完款，加盟合约说明(加盟者须充分了解加盟内容事项)。6、店面装修：品牌公司会帮助加盟方进行选址，申请人提供店铺平面图等复印件,公司根据申请人提供的标准图纸设计全套装修图纸并根据 装修标准给予装修。7、开店筹备：公司相应人员接洽您店面的人员招聘以及培训工作。8、货物配送：公司运用自己强大的物流，为您输送物料。9、正式营业：这时候公司关注加盟者的经营动态。10、售后服务：开业后，公司会根据加盟店实际情况必要时派专人上门指导。