

## 企业认证范围为：XX产品的销售，需要提前做好哪些准备？

产品名称	企业认证范围为：XX产品的销售，需要提前做好哪些准备？
公司名称	国瑞中安集团一站式CRO
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	深圳市光明区凤凰街道塘家社区宝新科技园2#厂房B栋一层
联系电话	13929216670 13929216670

## 产品详情

作为销售型企业申请3体系认证，企业需围绕“XX产品的销售”的这个范围，除了最基本的体系资料以外，还需要准备并提供：

### 1、销售合同——至少3份。

比如说客户认证的范围是污水处理设备、废气处理设备的销售，那么客户需要污水处理设备销售合同至少1份，废气处理设备销售合同至少1份，再随意来一份相关销售合同即可。

### 2、提供上述销售产品的采购合同（与销售的产品对应，买进卖出）

——同样需要至少3份，同时收集供应商的资质文件。

——营业执照、许可证等等，如果是特种劳动防护用品生产单位，他们必需要有生产许可证，安全帽必需收集3c报告等。

注意：

销售合同和采购合同签订的时间在一年以内，最好发生在体系运行期间。

销售的什么产品，采购的就是什么产品，比如销售的是污水处理设备，提供的采购合同不能是生产污水处理设备的原材料。采购合同必须和销售合同一一对应。

### 3、提供采购计划

——若有时，入库在单据或签收凭证。

——围绕销售合同进行。

### 4、提供出库记录

——围绕销售合同进行，同时应有顾客签收的记录信息。

注意，公司如果是采用从供应商手里直接将货交到顾客手里的形式，那则会是在供应商的出货单上有公司人员签收、顾客签字的信息，同时时间逻辑要匹配。

### 5、提供员工工伤社保缴费证明

在社保局打印，提前网上申请，需要3天左右才能出来，也可以到社保局现场打印。

### 6、提供若干劳动合同

企业盖章，员工签字。合同合理，不可违背《中华人民共和国劳动法》。

7、提供员工体检报告——若有时，若没有请说明一下情况。

8、说明一下公司员工目前有哪些福利，如高温补贴、餐补、生日补、节日聚餐、意外险……

9、办公现场/仓库现场/销售运输过程等环节的照片或视频、若自己涉及车辆，则提供车辆运营证、驾驶人员驾驶证、车辆保险购买凭证.....若不涉及就算了

10、运输是哪个进行？是自己运输还是包给物流公司运输还是供应商直接运输？

11、一些设备的销售，可能存在安装等售后服务

只销售不售后，则不需要提供任何东西。

只销售，供应商负责售后，则不需要提供任何东西，但是最好在采购合同中明确写明供应商售后。

销售且售后，需要提供至少一个多现场、资质许可范围内的还需要提供相关资质，操作人员需持有资格证书。

销售且售后，但是售后为外包，企业需要提供外包合同，收集外包方的相关资质。