

# 工业物联网盒4.0研究院工业大数据智能化生产应用

产品名称	工业物联网盒4.0研究院工业大数据智能化生产应用
公司名称	深圳策维互联科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	深圳市龙华区观澜街道广培社区高尔夫大道402号8栋202
联系电话	15361647110

## 产品详情

深圳市策维软件技术有限公司,2017年02月21日成立,经营范围包括一般经营项目:智慧工厂解决方案及工业自动化云平台、工业自动化集成开发平台、工业自动化中间件平台、工业自动化测试平台、工业自动化机器人平台、工业自动化视觉平台、工业自动化运动控制平台、智能硬件相关产品的研发、销售。在工业4.0革命的大潮中得到快速发展,成为引领行业、引领工业4.0革命的领跑者。

服务:

客户工厂(公司)要做网络(有线、无线-WIFI 5G)布线、视频监控、文件存储等IT基础建设,策维软件的IT基建服务团队可以做方案报价和实施。现在不少工厂是没有IT资源的,么正、盖瓷、庆鹏等不少客户都买了这个服务。

### [IMPS](#)

产品:生产现场感知系统(智慧生产)。工厂老板对订单的状态,现场的生产效率等是非常关注的。在没有IMPS系统的时候,客户问工厂要订单状态数据(生产多少、还差多少、什么时候能交付、如果延期要延期多久...)的时,管理层和老板经常不能及时拿到这个数据,要不断打电话问现场主管,整理这个数据要几个小时或者隔天才能出得来,很头痛。通过IMPS系统,现在基本上在系统可以随时、随地看到这些实时数据。有些工厂为了统计还专门招聘了两个数据统计员,每两个小时去采集汇总下数据,这样一年人工成本要花掉10万左右,通过系统可以省掉至少一个统计员,省掉几万元钱,海迅等几个工厂就是这样的情况。

[IMPS](#) 看板智能盒(硬件IOT)产品:这个盒子将工厂现场的生产的实时数据汇集整理到电视、手机等看板端。策维软件的看板在业界还是比较好看,有视觉冲击力,很有竞争力的。可以极大提升工厂现场的形象。富士康等好几个大厂都在用策维软件的看板盒子方案。

IMPS 看板智能盒（硬件IOT）产品。工厂对自动化设备的投资一般是个重资产的投资，一台设备动不动就几十万，甚至数百万，更棒设备也有之。设备买回来就每天就在折旧，工厂非常关注设备的利用（买回来又没用起来？开机才3个小时？坏了2个小时？...），人需要休息但是设备可以不休息。但是目前很多工厂里面看到的设备的使用情况的，因为没有数据支撑，老板很头痛。就拿我们服务的一些工厂来说，管设备的主管天天说生产忙不过来，需要买新设备才能消化订单，上了DMPS系统后，发现设备的综合利用率（OEE）才40%多一点，也就是说中有60%左右的时间都在浪费，老板心惊，马上启动管理等优化，一个月后把设备的OEE提升到70%多。这里面是有个巨大的效益汇报回来。目前在光宝集团今年所有的设备（五花八门，CNC\PLC\IPC\SMT\锡炉\机器人等等）都会通过DMPS系统来做设备方面的优化。

## DMPS

智能盒子（设备网关，硬件IOT产品）：工业巨头研华的硬件在工业品质上在全球享有盛誉，我们这款盒子是研华的硬件加上策维软件的软件内核，形成了一款性价比很高的智能采集盒子。换句话说，研发那边卖的关于设备IOT方面的硬件，里面有策维软件INSIDED，里面用的是策维软件的软件内核，这就像现在很多联想的电脑会打上INSIDE一样，这从一定程度上说明研华对策维软件软件的架构和品质的信赖。这个产品呼之欲出，有一家工厂每年会出数千台设备，他们的设备出厂时都会内置这个采集盒子。总得来说，通过这个高品质的盒子，设备变智能了，设备可以说话了（数据会说话）！

## EPOS

产品：这是策维软件一款重量级的平台产品，现在新基建里面浓墨重彩讲的工业互联网平台就是指EPOS之类平台产品。随着工厂数字化、智能化进程的发展，工厂里面会出现很多支撑系统，这些系统的互联互通会是个严重的问题，EPOS中提供了很多机制，可以让工厂中的系统或者说不仅仅是系统实现互联互通，这个平台在智慧工厂的定位中是作为航空母舰级的智慧工厂基石存在的。现在在几个大厂（光宝、富士康、铠胜等）中都部署了这个平台，我们上线的任何一家IMPS工厂的背后也都有这个一样EPOS实例在支撑，也就是说中小工厂选择和策维软件合作时，就成功避开了大工厂当前面临了碎片化系统带来的噩梦，中小工厂可以在一个弹性可扩展的航空母舰中发展他们的系统（战斗飞机）。EPOS会通过的工业互联网平台认证。

工业小程序 产品：工厂中有很多碎片化的场景可以通过数字化来做效率、质量等方面的提升，我们可以为这些碎片化的场景中提供丰富的工业小程序来解决他们的痛点。比如工厂老板每天是很需要能了解下工厂的订单情况、生产情况、质量情况、库存情况、数字化进程情况，那么策维软件的“报告老板”工业小程序就可以每天给工厂管理层推送一份报告，让他们从宏观上对自己的工厂做下把握；再比如，目前疫情有些工厂的老板去工厂现场走动的次数没有以前的那么频繁，但是他们对工厂现场又是很关注的，那么策维软件的“看看现场”的工业小程序就能把工厂里面各个角度的视频接出到他们的手机中，随时随地查看工厂现场的情况（有没有人偷懒？是否井然有序？）。每个工业小程序都可以解决客户的一部分难受的问题，挠到痒处，直击痛点。这个大家在与工厂的领导沟通时，可以有意识挖掘下。因为有了EPOS在背后做支撑所以工业小程序的成本和落地效率都是感人的。

工业场景 产品：工厂中的需求小一点的、碎片化的可以通过工业小程序来解决，有些需求比较大的的是一个系列要解决的问题串在一起的，那么就需要通过工业场景的打造来解决客户的问题。比如在大厂欧菲光中他们有把AGV\PAD\叫料系统整合在一起来实现智能叫料的场景，这个场景落地可以极大降低他们的搬料、叫料的烦恼，这样在我们的EPOS上就可以落地。这种场景很多，而且有一定的利润空间，大家也是可以挖掘一下。总得来说就是给客户高性价比高的价值，打动客户，让我们成为客户值得依赖的伙伴。