

# 娃哈哈妙眠系统开发娃哈哈妙眠系统APP定制【专业开发，品质保障】

产品名称	娃哈哈妙眠系统开发娃哈哈妙眠系统APP定制【专业开发，品质保障】
公司名称	一讯广东网推6部
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广东省广州市天河区吉邦科技园
联系电话	13066399303 13242718635

## 产品详情

### 娃哈哈妙眠系统源码定制

娃哈哈bai公司新推出的一款有助于改善睡眠质量的酸奶饮品。里面有一种叫GABA的核dao心成分，可以帮助我们提高睡眠质量、缓解压力、稳定情绪、消除疲劳、提高免疫力等。妙眠酸奶中不仅具有该助眠物质，还有促进多巴胺释放、提高记忆力、改善女性经期综合症的茶叶茶氨酸、养肝、安神、宁心的酸枣仁、含天然褪黑素的酸樱桃

一、娃哈哈妙眠商城系统模式开发介绍：1.会员购买：399元/箱，复购320元；分享计划：分享一个会员奖励99元，分享会员复购，返自己20元仓券，可购买妙眠抵用；2.传统门店——260元进货，进500箱，投资13万。现在区域新零售，需要投资13万，只需要1万保证金，直接享受门店价格，260元进货，相当于用1万元撬动13万的生意。一年内完成500箱销售任务，全额退还保证金；门店销售利益：1、直接销售会员赚差价140元/箱，其余销售会员赚差价40元/箱；2、销售一位门店经销商，交1万任务量保证金，全年完成500箱销量，获得3.8%的提成，约等于5000元。门店经销商每次进货，奖励10元/箱。3.传统总代——220元进货，进5000箱，投资110万。现在区域新零售，不需要投资110万，只需要10万保0证0金，直接享受总代价格，220元进货，相当于10万元撬动110万的生意。一年内完成5000箱销售任务，全额退还保0证0金；总代销售利益：1、直接销售会员赚差价180元/箱，其余销售会员赚差价80元/箱；2、销售位店经销商，收1万任务量保证，全年完成500箱销量，退回。店经销商进货赚差价40元/箱3、销售一位总代经销商，收10万任务量保证，全年完成5000箱销量，获得4.5%的提成，约等于5万元。店经销商进货，奖励10元/箱

二、娃哈哈妙眠B端囤货制与会员分销的复合型模式 1.任何一个新模式新业态都有一个从野蛮生长到自我净化、自我进化的过程，微商模式的交融，层级与分销的复合优势显而易见。2.每个微商都是作为一个创业者的角色，层级与分销的复合，让代理团队的主观能动性、执行力以及效率得到了更大的发挥；另外基于采用管理系统、商城等工具和社交平台进行管理、营销、服务，所以效率高，成本低，覆盖面广，规模化传播和销售裂变的机会又快又大。这个复合模式中，品牌方利用引流产品，解决了代理和实体店引流问题，保证原来层级代理的活力，同时通过与微商系统打通，自己从商城分销的数据，代理可以针对性去转化代理。用层级微商的强关系，弥补了分销模式的代理一盘散沙问题 3、营养快线 娃哈哈营养快线，是娃哈哈集团根据中国人独特膳食结构和营养状况，精心研制而成的一种全新的牛奶果昔饮品。纯正果汁与香浓牛奶的完美结合，让营养快线不但拥有来自牛奶的丰富营养和钙质，而且还有来自果汁的丰富维生素。