

好衣库怎么入驻好衣库怎么开店好衣库开店好衣库入驻

产品名称	好衣库怎么入驻好衣库怎么开店好衣库开店好衣库入驻
公司名称	杭州岚彩贸易有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	拱墅区长滨路78号3幢1003室
联系电话	13957094653

产品详情

好衣库经过一年多的时间发展，现已成为社交电商市场上的一匹黑马。平台凭借着数万店主和丰富的社交玩法，迅速积累了一批忠实用户。随着商品SKU不断扩张，新加入的用户也越来越多，已形成了稳固增长的流量池。2018年以来，鲸灵集团已获得腾讯产业共赢基金、IDG资本、启明创投、险峰长青、元璟资本四轮数亿美元融资。好衣库旨在搭建由平台、品牌商、代购、消费者共建的紧密协同网络，真正实现品牌、供应链、服务的三位一体。在这个协同网络中，品牌商借助微信生态触达了全新的人群，同时兼具周转效率高、流量成本低等特点，使得品牌商开拓新渠道后让利依然赚钱，代购找到了稳定的业务，消费者则以高性价比实现消费升级。对品牌方而言，可借由社群电商进行渠道下沉，流量成本低、周转效率高，让利后依然可以赚钱；对于代购而言，找到稳定业务；对于消费者而言，可享受高性价比，价格仅线下店、天猫的一半或以下。从人找货，到货找人；从按年备货，到按天备货从中心化的搜索型电商到去中心化的社群电商，好衣库创始人邬强强观察到了两个明显变化：其一，和用户连接的频度和方式不同。以前是人找货，现在是货找人，将商品推至消费者面前。商品不再以货架形态呈现，而以内容信息流的方式（对话框中的实拍图、小视频）呈现，店铺信用体系则被社交关系信任取代。人货场的关系变了，带来更高频、高转化的消费。其二，信息和资金周转效率不同。在电商出现之前，线下业态以订货会的形式进行分销，一批货、一笔钱一年仅能流转一到两次；有了电商之后，周期从年缩短到了月；而在新社群电商业态下，这个周期可以按天计算，提高库存、资金周转效率。原因在于，不同特点的商品可以直接触达目标受众，减少了中心化电商层层转化间的损耗，并且一次性进行大量出货。品牌方、平台方、代购、消费者可在同一个网络中产生紧密协同。