

区域保护 落地扶持 投资好机会加盟耐克阿迪折扣店

阿迪耐克实体折扣店需要的基本费用

产品名称	区域保护 落地扶持 投资好机会加盟耐克阿迪折扣店 阿迪耐克实体折扣店需要的基本费用
公司名称	三河奥莱体育用品有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	河北省廊坊市三河市燕郊开发区迎宾北路西侧、孤山西路北侧百世金谷燕郊产业基地内（注册地址）
联系电话	15901431311

产品详情

每位经营者所具备的资源不同，例如，有的人自身就是店铺的拥有者，所以在房租成本上能节省很多。总部在开店方面为加盟者提供了很多支持，而且报价通常都比市场价格低，但这些都是非强制性服务，加盟者保留选择权，于是有些人会自己搞定门店装修，货架道具，辅料采购等问题。由于没有经验，其开店成本可能会高出原预算很多，所以，没有经验的加盟者应该配合总部给出的相关支持。

如果我们详细透视一下所有开店相关成本，你会发现，成本预算这件事并不是那么简单，有些隐藏成本同样在消耗，甚至影响整体经营，加盟者应该在财务上重视这一点并找到较好的解决方案。

1，房租成本。进商场还是选择门店，这是很多经营者纠结的问题。因为各有利弊，不同的加盟者有不同的偏好，而且也会考虑成本投入问题，因为两种店铺形式的租金是有所不同的，至于哪种形式开店好，还要看具体客流量，这是主要考量因素。2，装修成本。如果有装修经验的人们可以自行搞定门店装修，如果有认识的装修团队会节省一部分装修成本。总部的报价一般也不会很多，而且模特，货架等都会给予较低折扣。因为都是长期合作的供应商，所以总部能争取到更加优惠的价格，如果没有经验加盟者还是可以考虑总部给出的开店装修方案。3，货品采购。货品采购成本计算与门店大小有关，这是非常合理的采购策略，无论如何都要把店铺满，否则会影响门店整体经营效果的。很多加盟者希望少拿一些货试一下市场，但有没有想过，这在消费者那里会产生多少负面影响？这不是正确的首批货品采购策略。4，日常开支预算。有一点请大家注意，日常开支预算用于门店经营过程中所涉及的一切支出。一般新店加盟需要一段时间才会有业绩，回本周期与经营者的投入有关，为了新店能够快速被周边消费者知道，可能会印制一些画册或广告传单，甚至会在周边合适的位置投放广告，这些都是成本支出预算。而且稍大一些的门店还会招聘一些导购和店长，这也是一笔不小的支出预算。因此，这些预算对于任何行业来说都是比较重要的，但具体预留多少是基于门店大小和经营状况等因素决定。

【公司宗旨】

超低拿货折扣、0加盟费、免费店面设计、经销授权、质检报告、正规授权让您开店无忧。

【加盟优势】

1、0加盟费、超低折扣供货：

0加盟费，鞋、服、包、配饰等货源超低折扣供货，小成本就能开耐克阿迪达斯折扣店。

2、品牌授权、保证货源：

货源保障（出货清单），开店品牌资报批以及品牌授权保证。

3、区域保护、保证商圈：

区域保护政策保证分销商拥有合理的商范围及店铺发展空间。

4、现场选货、全国物流：

可在仓库现场选货及配货下单，提供物流支持。同城24小时必达，全省48小时覆盖，全国96小时通达。

【加盟开店指导】

店铺分类：多品牌折扣店，单品牌专柜或仓储式店铺等。

店铺选址：商业街门脸，商超购物中心不限，全国各个省，市，县及地区（除港澳台）。

店铺面积：（一）标准店营业面积不小于20平方米，（二）形象店及仓储营业面积不小于80到120平方米

。

店铺装修：依据客户的事业愿景为新店铺提供专业的店面设计装修及道具衣架球托等均可统一提供。

经营指导：提供经营指导培训及开业、节假日活动、店铺活动策划。

【加盟主要流程】

- 1、投资咨询：向公司咨询加盟事项；对公司品牌进行咨询了解。
- 2、实地参观：到公司所在地进行实地观摩，并与公司工作人员进行业务交流，了解公司和项目状态。
- 3、提交申请：向我公司递交加盟申请表。
- 4、资格审核：公司考察、审核加盟申请书，对投资者进行审核，确认投资者的合作资格。
- 5、签订合同：合同签订及完款，加盟合约说明(加盟者须充分了解加盟内容事项)。
- 6、店面装修：品牌公司会帮助加盟方进行选址，申请人提供店铺平面图等复印件,公司根据申请人提供的标准图纸设计全套装修图纸并根据 装修标准给予装修。
- 7、开店筹备：公司相应人员接洽您店面的人员招聘以及培训工作。
- 8、货物配送：公司运用自己强大的物流，为您输送物料。
- 9、正式营业：这时候公司关注加盟者的经营动态。
- 10、售后服务：开业后，公司会根据加盟店实际情况必要时派专人上门指导。