

丹顶鹤在线电商培训班教阿里商家玩转1688直播卖货变现

产品名称	丹顶鹤在线电商培训班教阿里商家玩转1688直播卖货变现
公司名称	广东丹顶鹤网络科技有限公司
价格	680.00/期
规格参数	
公司地址	广州市天河区菁晖街12号204铺202-19N(仅限办公)
联系电话	13751706141 18320068515

产品详情

丹顶鹤电商手把手教阿里巴巴商家如何做好1688直播

很多阿里商家都知道1688直播流量巨大，但是不知道该如何操作！下面就为大家简单介绍下1688直播以及如何获取直播权限，顺利开播！

一、1688直播简介

1688直播的方式有很多，包括户外原产地直播，进口展会直播，工厂流水线直播，商品深度检测直播以及档口直播！这些都是B类电商的直播特色！我们在这里可以看出1688平台直播不同于其他电商平台直播只是单纯的卖货，我们有很多不同类型的专场直播！

简单介绍1688直播后我们再来看看如何去做1688平台直播，由谁来播，播些什么内容，怎么去播？

1-谁来播？对于这个问题，到底由谁来播很重要！必须是对产品和工厂熟悉度高的人来进行直播，可以是工厂负责人，店铺老板，运营人员，客服，如果有条件的话可以请直播机构的专业主播。但是前提必须是要对产品和工厂熟悉的人来播，在开播前要做足功课，充分准备，以免开播后造成不必要的失误。

2-播什么内容？其实阿里巴巴直播内容是多元化的，我们可以直播工厂的实力，生产流水线，产品的深度检测，产品讲解卖货以及对代理的培育等，只要是在真诚的基础上客户有需求，能够增加信任度的内容都可以播。

3-怎么播？1688直播是全方位不间断的直播，并且弱化了美颜的效果，能更真实地展现我们需要展现的东西以及进行全方位的直播展示

1688直播平台的定位就是旨在通过视频直播互动类节目的形式，为B类商家提供新产品发布、单品检测、

实地看厂、生产流程介绍等交流平台。通过专业性的交流互动，提供买家和卖家接洽的机会，打破彼此之间的地域隔阂，提升交易撮合的成交率。

二、1688直播的意义

引入相对比较大的流量

大家可以看下这张直播截图，直播观看人数还是非常不错的。这些访客如果是通过付费或者是做免费搜索流量排名的话是要花费很大的精力和金钱的。但是通过1688直播就能引进这么多的访客，流量增长非常的明显！从运营的角度来说这是史上省钱的线上推广方式，从销售角度我们可以看到1688直播平台创造了一次“真实体验”的机会。1688直播带着我们的客户看店铺商品，厂房以及对我们的商品进行深入的讲解，实现跟客户面对面式的沟通，可以跟客户很好的互动，从而增加客户的信任感。

大家可以看上图的数据，1688直播成为了非付费推广中访客来源的重要途径，当我们做了一场直播下来，在生意参谋里面可以看到直播的流量占了访客的绝大部分，并且在直播当天流量提升也是非常的明显。

三、如何开始直播

直播对访客的增涨和积累有如此大的优势，那么我们该如何进行直播呢！首先我们先来了解下，主播身份等级的划分以及相对应的权限

主播分为三个等级：普通主播，达人主播，荣耀主播。不同的主播等级不同的权限。普通主播是面向老客户发起的自主直播。达人主播就可以去报名频道直播，获取新流量以及新客户。荣耀主播可以进行频道直播免审，只要提前发布预告即可以频道展示。

1、如何领取主播权

要开通直播首先就是要领取直播权限。我们可以进入1688首页找到直播版块，点击“更多”在直播频道有一个直播台，然后点击直播台就可以领取直播房间号。或者进入到1688手机APP找到直播插件，点击进去领取房间号即可。

2、直播前的准备

首先要准备一部手机，安卓或者苹果手机都可以（充电宝，麦克风，无线耳麦，三脚架可根据需求选用）。主播一定要对产品专业，对公司熟悉，普通话要标准。另外主播在直播的时候配一个助手搭档，可以协助配合这样更有利于开展直播。

3、开启直播

进入1688手机APP点击“直播”进入商人直播房间号，我们可以看到在房间里面有一个“内容发布”选择“创建直播”或者“发布预告”分享给我们的老客户，提醒老客户开启直播的时间点。

四、直播间功能介绍

大家可以看到上图就是主播手机屏幕端的功能！1、在手机屏幕左上角是直播信息的展示包括观看量，观众同时在线数以及直播时长，点赞数和房间号。2、在左下角是直播互动区域，在这里可以看到观众的评论以及观众进入时的信息。3、屏幕的右上角是辅助功能区块，这里面可以进行直播分享。小铅笔按钮可以开启或关闭美颜效果。另外一个就是镜头的反转按钮，可以根据直播时的需要进行镜头的切换。4、后

面是屏幕的下方是主功能区块，从左到右分别是显示直播商品数；第二个“+”号是点击商品的按钮；后面是优惠券按钮，点击就可以发送优惠券，优惠券我们要事先设置好！

五、自主直播展示的位置

直播展示的位置如上所示，1、我们可以在商家无线旺铺首页自动添加展示

2、开启直接采源宝自动同步，并且会对代理推送消息

3、挑货关注入口，客户如果关注过我们的店铺，那么在挑货动态里面就可以看到直播的相关信息 4、off
eri详情页，客户进入你的店铺产品详情，如果这款产品正在直播，那么客户也可以看到直播信息。

以上就是关于新手如何进行1688直播的一些介绍，希望对大家有帮助！丹顶鹤电商-
专注阿里1688店铺运营及电商培训