

在线电商培训班包分配工作是一种陷阱吗

产品名称	在线电商培训班包分配工作是一种陷阱吗
公司名称	广东丹顶鹤网络科技有限公司
价格	680.00/班
规格参数	
公司地址	广州市天河区菁晖街12号204铺202-19N(仅限办公)
联系电话	13751706141 18320068515

产品详情

亲身经历告诉你电商培训包找工作一个天大的坑

我是2018年毕业的，当时学的是电子商务专业，本以为出来社会能够找到一个比较好的工作，至少工资还可以吧，至少比这些不是电子商务专业的收入更高吧。

可是，找了将近2个星期的工作，这个工资实在是太低了，大部分是2500-3000，就是硬性的基本工资，其他什么都没有，更不用说社保，五险一金，额外话补，饭补，房补了！

各方面比较了一下，决定去一家大一点的网店公司上班，公司上上下下有将近30个人，在广州卖门是卖服装品牌的，其实都是贴牌的，沙河货居多。

面试时候问我懂不懂淘宝或天猫店铺运营，我回答说在学校有操作过，进来公司还需要学习，他说到，可以，前期会有运营店长带一带，后期全部需要自己负责店铺，我说没问题。

可进来后，运营店长就给你讲了不到30分钟，其他事情他就不管了，完全需要自己一步一步操作，不懂的宁愿问百度，问其他群里面的人，都不要问公司这群人，个个装大爷，在你面前

装大牛，不懂的人以为他们还真牛B，懂得人，他们也就那吊样，没什么了不起的。新人进来，大家都是懂得的，什么苦活，累活，甚至可能会掉坑里面的活，尽让你去搞。

这不，我就不懂的拒绝别人，每次我都是早的一个，晚的一个，就这样满怀信心的干，可能在别人眼里面我就是个马大哈，二百五，有一次对面有一个小姐姐，长的还挺面善的

让我帮他上款，之前在学校里面也搞过，不会太复杂，反正也要快速学习，也就答应可以，我就帮他上款，一个晚上，也没有问其他人，就上了5个款，万事大吉了，可没想到，二天过后

一连串的麻烦事就来了，打假的发邮件说店铺有极限词，严重违法广告法将我司店铺投诉到工商局罚款

，这事还没有完，又收到邮件说到知识产权侵权，需要下架整改。

可就是因为这件事情，我们老板见到我像欠他几百万一样，看到我就没给我好脸色看，时间就这样过了三天，有天下午老板亲自找我谈话，询问我事情来龙去脉，我也就一五一十的讲清楚了

老板给我说到二个点：做事无担当，不懂就要问，现在回过头来想像，老板当时说的这些也对，可当时太年轻，年轻气盛，一时转不过弯来，一肚子委屈，干脆不干了，一走了事

出来过后，就前前后后反思总结了一轮，自我给出的结论是，目前能力水平一般，希望通过专业的电商培训机构提升一下实操能力，于是就到处百度咨询了解了解，跑入到我眼前的是一家

说可以包推荐工作的电商培训班，内心想，一方面可以学习电商运营技巧，二来还有对口的工作岗位，蛮好的！可他们这边的培训班前前后后15天培训，收费29800元，刚出社会各种住房交通吃饭

电话费，根本拿不出这个学费，培训机构说也没事，他们公司做的非常大，有专业的信贷公司提供支持，签订一份还款合同，每个月还款2K多，分二年还清，算下来，也没有什么经济压力。

而包推荐的就业岗位说至少可以推荐在4K以上的公司上班，回家考虑了一个晚上，第二天还屁颠屁颠主动找上门报名(当时还记得是有什么活动，截止到这天，回过头想一下肯定是上他们的套路了)

三份合同也就签了，一份是培训公司的，一份是信贷公司的，还有一份是推荐就业岗位的，感觉自己的工作将要上一个大台阶一样。

兴致勃勃的带上电脑，笔记本，跑去参加培训班，态度我还是有的，来的比较早，比他们公司的员工都早，可到了开课时候，仅仅只有6个人培训，我当时心理还犯嘀咕，为什么这么少人参加呢

各种可能的困难都扫除干净了，老师开课讲到，我们是小班培训，注重的是实操与运用，即来之，则安之，也就不多想了，反正合同都已经签了，就沉下心来学习。一个上午，搞自我介绍，搞分组

选班长，贴大字报，定规则，一个上午就过掉了。培训也没有讲到太多实用的东西，都是平台介绍，平台的规则之类讲解。

第二天还没有上课，就听到有人在大吵，发现是另一个组的学员，吵的事情就是闹退款，搜了网上有很多各种负面信息，各种提心吊胆，后面吵的这个人被保安赶出去了，也跟下去三个人，反正听说

这个人退了29000块钱，这人被赶下去的时候，就在群里面把他给踢了，也许是担心他传递负能量吧！

时间过的飞快，很快就10天要过了，这个时间就有断断续续有人不来上课了，说是找到好工作了，你们这些都会分配，轮到我的时候，一连给我推荐了三家公司，前三个月3000块，说满3个月后会涨到4000，我想再等等，看有没有更好的，有些要求低一点的，也就断断续续上班去了，我还在听课，这个时候也听不进去了，全班就我一个人，老师来一下，丢几个作业，人就走了，搞得我像一个傻子，孤家寡人

没人问，没人理，就在第14天晚上，说是他们就业指导中心主任--黄先生，找到我，给我各种画饼，各种承诺，让我去XXX电子商务有限公司，他们公司有实力，稳定，虽然压力大一些，可又能够学到能力

2年过后，收入过万一点问题都没有，这边有十来个学员都是这样，具体有没有我也不知道，如果你不去，哪就要再等一个星期后，再做一轮安排了。当时没有答应，回去睡了一个晚上，想了一想！

早点上班，早点工作，早点拿收入，稳定一点也好，再等一个星期，说不定也一样，何必浪费时间呢，第二天也就和他们一样，填写了一份毕业合同(这份合同也是以免学生告他们，留底的)，在这家公司

必须要做满两年，中间离职走人了，上个月工资没有，同时信贷还会出现征信问题，因为是公司直接从工资中给划拨的！也就各种度日如年的熬着，合同也是自己签的，怪不得别人，只能怪自己思考不清楚

同时也因为自己贪心，还真以为天上会掉馅饼，还真以为有这么好的事情论到自己。

对现在的自己来说，唯有靠自己踏踏实实努力，一步一个脚印走，不贪图便宜，不凑这个热闹，不管这个闲事，专注做好自己，万事多想十几个为什么，我想这样总可以过滤掉大部分的坑吧！

通过线下电商培训班发现，其实一个人的店铺操作运营能力，还真不是坐在课堂上学出来的，完全就是亲自动手操作练出来的，不管你是新手还是老手，我个人建议就是这样，一定要多操作，多练习，同时不懂要多找培训材料，不开玩笑的说，甚至有些电商交流群对商家来说也很有帮助，有一点的付费商家咨询学习群，一边操作一边遇到问题，有专业的人来负责给解答，就可以节省很多时间，少走很多弯路

如果有专业的电商操作答疑群，还真对开网店路上的卖家们，提供到帮助了！

采访-丹顶鹤电商.谢邦鸿 编辑-丹顶鹤电商.陈广通