

兴盛优选社区团购商城开发

产品名称	兴盛优选社区团购商城开发
公司名称	张宏纪软件开发服务商
价格	13800.00/套
规格参数	类型: (分销系统)
公司地址	广州天河区中山大道中
联系电话	15627109274

产品详情

兴盛优选社区团购商城开发，类似兴盛优选团购模式开发，兴盛优选社群营销社区团购软件/商城APP开发，千鲜汇，你我您，十荟团，食享会，小区乐，考拉精选，邻邻壹，每日一淘，谊品生鲜，呆萝卜等各类热门社区团购APP小程序定制开发，微分销商城软件开发公司。

任何事物的兴起看似是一瞬之间，但实际上都是有迹可循的。要说当下至为火爆的一种商业模式，非社交电商莫属，就连京东、国美等巨头企业都纷纷涉足其中。马云曾说过，纯电商将死，新零售已来，变革将超乎想像。目前国内社交电商已经成为仅次于自营电商、平台电商后的“第三极”。

【社区团购】是以微-信为载体整合多个社区社群资源，形成由商家集中化管理运营的预售+团购的社区商业模式。主要销售场景是由各快递代收点、社区便利店、社区物业、业主等发起的社区微信群，每个群都相当于一个社区店。

通过帮助商家搭建商城平台，从系统后台把商品快速覆盖至每个社区店，再由各社区店主将商品推销至社区居民，从实际层面解决订单、配送、备货、提货、售后、结算等环节导致的痛点；致力于帮助商家把「社区团购」做得更加规范、高-效，从中获得更大的收益！

社区团购商城小程序优势：

1.聚合人群，复购率高 通过微-信群将社区居民聚合一起，线上图文形式的商品展示，可快速分享至群内，边聊天边购物，粘性好复购率高。

2.信任感强，更容易推广 基于邻居这一身份建立起来的社群关系，信任感更强。无购物的售后顾虑，

商品活动更容易被分享和推广。

3.无中间损耗，利润高 商家从供货源头直采，通过社区店直供给社区居民，无过多中间环节损耗与抬价，更无需传统门店租金，利润更高！

4.预售+团购，0库存0风险 先收款再进货的业务模式，让商家无资金周转的压力，更无库存积压的风险。

线上+线下的移动社群电商服务模式

打通了产品与市场的至最后一公里，强化企业品牌传播与社群粉丝之间的联系;至终有利于企业长远发展的互惠互利、共享生态圈

预售+团购；现金流好；0库存；低损耗

可先收款再进货，可0资金启动；灵活多变；
轻资本运营预售拼团模式可根据销量定产，真正实现零库存。降低损耗

省去门店、降低成本、可低价快速起量

源头供货，省去门店和中间环节，降低损耗；顺应消费降级、提高性价比，让用户体验到优质低价的产品，轻资本运营预售拼团模式

获客成本低，熟人拼团、复购率高

团长主要为宝妈、社区小店主等，信任度高，产品多为生鲜及生活消耗品，为刚性需求，复购率极高，可稳定产生订单。

销售地域广，盈利能力强

全国各地小区/写字楼均可参与，团长散步全国各地，平台范围广，盈利能力强

关联供应商，整合资源

系统可关联多家供应商，解决供应商采购与结算难题，平台拥有与多行业商家合作的机会

开发类似社区团购商城可至电本司，社区团购系统、生鲜配送软件，抖-音小程序，社区团购APP，社交电商小程序，社区团购小程序微分销商城等系统开发，合作企业遍布多个大城市，覆盖30多个细分行业领域，总结出100多套移动营销商业模式，现有方案和定制开发。

社交关系总体上属于熟人或准熟人网络。白皮书数据表明，促使社交用户在移动社交应用内购买产品的因素中，朋友或网友分享推荐占到了61.4%。到2020年，中国社交电商的用户数和市场规模将从今年的4.22亿人和20605.8亿元，增加至7.73亿人和30000亿元。