京喜值得大家入驻吗？京喜代入驻

产品名称	京喜值得大家入驻吗？京喜代入驻
公司名称	杭州臻广科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	4号大街28号2幢405室
联系电话	18480727531 18480727531

产品详情

先说结论：京喜是一个巨大流量池，他是机遇，也是机会！

2020年危和机是同生并存的，克服了危即是机，京喜推出专项“ 出口转内销商家扶持政策 ”，全力扶持外贸企业开展出口转内销，为外贸企业赢得“ 疫 ”线“ 生 ”机。我作为京喜的招商人员，近月来咨询我京喜入驻的商家在上涨，下店的数量也在上涨，意味着加盟京东的商家也在增幅。

京喜助力外贸商家打开销路

疫情影响下的企业为了自救，快速调整了内销策略，积极拓展内销渠道，我认为企业看中了京喜平台有两点原因：一方面，京喜联动各地政府展开战略专项合作，共同帮扶商家；另一方面，京喜依托京东集团的雄厚实力，为入驻企业提供专项现金补贴以及多种金融政策支持；同时，京喜还推出了多项免费入驻服务、千万级精准流量扶持、多种营销方式支持等特色扶持手段。

京喜新平台搭建新基地，推动产业链发展

京喜应运而生，它搭建了一个全新的平台，京喜出台了“ 春雷计划 ”：在产业供给端专项制定“ 百大产业带整合帮扶策略 ”，加持资金、入驻、运营、人力四方面的扶持政策，帮助受疫情影响较大的商家快速打通商流，解决滞销和库存问题；在用户需求端注入全平台的流量和营销资源，结合“ 云赶集 ”、“ 尚新季 ”、“ 一周一带 · 京喜日 ”等多个促销活动，盘活宅家消费者被暂时抑制的消费需求，促进全产业链的可持续发展。我认为中小企业应利用京喜直播和电商优势，持续赋能京喜平台的商家，创造出更大的产业价值。

京喜未来发展可塑性，商家的发展空间

我认为京喜为京东未来的业务发展创造了更多的可能性，主要有这么三点：第一，进军下沉市场；第二，打造产地供应链；第三，创新营销模式。京喜已经布局了100多个产业带，未来的目标是要连接1000个产业带，跟京东主站现有的销地供应链不同，京喜业务的供应链主要是产地供应链