

微分销到底是什么意思，微分销商城系统开发

产品名称	微分销到底是什么意思，微分销商城系统开发
公司名称	广州柯普网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广州市天河区中山大道西6号、8号夹层E-X19（注册地址）
联系电话	13418003790

产品详情

微分销模式让商业低门槛、低壁垒，能够让普通人轻易不自觉的加入到推广链条中的一环中，并以几何式的速度增长，同时微分销让流量裂变并且变现。微分销让电子商务不是PC与移动间的平移而是彻底社交化颠覆。

微分销模式是在大数据时代背景下企业数据营销方式，是基于微信公众平台定制研发，专门为品牌公司和商家提供微信连锁商城、微分销渠道的三级分销微信商城体系，微分销助力商家高粘度、快速将自媒体转化为自有分销商。

微分销模式是基于微信朋友圈的传播轻松带领成千上万的微信用户一起为厂家销售产品，迅速发展千万家微信分店，每个人都是分销商，都是推广员。通过微大众分销系统后台，商家对分销商的销售情况、发展下线数量、上下级关系、每月佣金结算等数据都能掌握得一清二楚，方便管理。同时，微分销模式也是基于微信公众平台上的多层级分销系统，从微信朋友圈为主要方式，为有货源的企业或个人实现线上、线下资源整合提供更快捷的解决方案，是一个“微商城+微分销”多层级一体化微信分销成交平台，基于朋友圈的传播，轻松带领成千上万的微信用户一起为您传播品牌及销售商品。微分销模式相对于传统的电子商务模式，具有：低成本，低门槛的优势；多级分销，三级分佣模式，能够吸引更多的代理商加入，快速扩展渠道的深度；依托平台，商家可以实现对商品的统一渠道管理，提高产品影响力和品牌知名度；依靠统一的制度，在平台上可以轻松实现对成千上万微店的管理，实现对订单和奖励的自动管理。

微分销模式既不改变以往的营销格局，又不至于在微商时代被潮流抛弃。它是一种分销方式，解决了传统微商的一系列问题。分享商可以不用囤货，也不用自己发货。价格是统一的，避免了价格乱的问题。做为分销商您需要做的就是宣传销售您的产品，和把你的经验分享更多因你而加入分销的人。除此之外，线上一键下单，全自动的交易返佣流程，收入更加透明化。微信分销模式充分调动起粉丝、终端消费者、下级分销商的热情，通过分销+佣金的模式，有力地促进了产品的销售业绩。作为目前最成熟的新型微分销模式，好实用微分销平台依托其长期的移动互联网产品开发经验，在微客、微信的基础上研发微分销系统--多层级一体化的微分销应用平台，颠覆微商电商的传统经营模式。好实用微分销是微营销中的新一代营销方式。在分销平台上，商家能够快速构建自己的微信三级分销体系，快速建立分销商，扩大销量。好实用微分销平台从技术层面帮助小微企业迅速的拓展了微商分销渠道，实现了线上销售

和线下销售一体化融合，有效避免产品营销中的渠道内耗，降低渠道成本。企业管理者可以将更多的精力投入到团队运营、技术升级、质量提升、改善用户体验等方面。