

京喜运营 入驻京喜，就等于抓住一个巨大流量池

产品名称	京喜运营 入驻京喜，就等于抓住一个巨大流量池
公司名称	浙江天赞网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	团队配置:三对一模式 服务模式:全托管服务 公司地址:浙江杭州
公司地址	浙江省杭州市钱塘新区东部创智大厦4幢417室（注册地址）
联系电话	18966166821 18966166821

产品详情

2020年危和机是同生并存的，克服了危即是机，京喜推出专项“出口转内销商家扶持政策”，全力支持外贸企业开展出口转内销，为外贸企业赢得“疫”线“生”机。近日知舟下店的数量也在上涨，意味着加盟京东的商家也在增幅。

京喜助力外贸商家打开销路疫情影响下的企业为了自救，快速调整了内销策略，积极拓展内销渠道，知舟认为企业看中了京喜平台有两点原因：一方面，京喜联动各地政府展开战略专项合作，共同帮扶商家；另一方面，京喜依托京东集团的雄厚实力，为入驻企业提供专项现金补贴以及多种金融政策支持；同时，京喜还推出了多项免费入驻服务、千万级精准流量扶持、多种营销方式支持等特色扶持手段。京喜新平台搭建新基地，推动产业链发京喜应运而生，它搭建了一个全新的平台，京喜出台了“春雷计划”：在产业供给端专项制定“百大产业带整合帮扶策略”，加持资金、入驻、运营、人力四方面的扶持政策，帮助受疫情影响较大的商家快速打通商流，解决滞销和库存问题；在用户需求端注入全平台的流量和营销资源，结合“云赶集”、“尚新季”、“一周一带·京喜日”等多个促销活动，盘活宅家消费者被暂时抑制的消费需求，促进全产业链的可持续发展。知舟认为中小企业应利用京喜直播和电商优势，持续赋能京喜平台的商家，创造出更大的产业价值。京喜未来发展可塑性，商家的发展空间知舟认为京喜为京东未来的业务发展创造了更多的可能性，主要有这么三点：第一，进军下沉市场；第二，打造产地供应链；第三，创新营销模式。京喜已经布局了100多个产业带，未来的目标是要连接1000个产业带，跟京东主站现有的销地供应链不同，京喜业务的供应链主要是产地供应链。

我觉得未来京喜的潜力将逐渐释放，其优势将愈加显现出来，现在入驻京喜，将是最佳时机，目前京喜平台是0元开店，并且享受快速审核通道。京喜的出现，无疑是给无数没有自有品牌给予更多品牌发展机会，相信依靠京东这个流量巨大的电商平台，转型之路将带给企业更大发展空间。

