

广州软件外包开发

产品名称	广州软件外包开发
公司名称	深圳市万联互通网络科技有限公司推广部
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	深圳市龙华新区民治街道民治地铁口B出口
联系电话	18665933567

产品详情

找项目外包服务安全又省心，有专业的产品经理进行对接帮助你做项目，下面看看项目经理的必要性。

软件外包风险防范规则：

发包方风险防范

1：制定实用的软件项目外包策略。在确定软件外包策略时，有很多内部和外部因素。为了实现真正有效的外包，发包方必须权衡各种因素和关系的影响，并对企业的内部财务，技术，战略和时机进行全面分析。如果外包企业没有足够的技能和资源来满足外包的需求，并且无法在内部实现较高的项目管理水平，则意味着当前的软件企业没有足够的外包能力，因此不应该实施软件外包。否则，外包失败的风险大于成功的可能性。

2：选择合适的接收器。发包方必须对发包方进行评估，以确定其财务和运营能力是否可以满足发包方当前和未来的业务需求。在选择软件外包接收方(软件外包公司)时，必须连接发包方以支持软件外包业务的技术能力和水平，关键技术人员综合素质和业务能力，业务处理的运营能力，以及控制突发事件的能力以及对服务提供商财务状况等四个方面的综合评估，以选择具有强大业务能力和良好声誉的发包方。

3：注意缔约方的监督。在选择合适的发包方之后，在合同执行期间，应强调发包方的管理。成立监督小组，对合同的执行情况进行定期和不定期的监督。及时补充和修改发包方的业务需求。及时与发包方谈判并进行谈判;聘请第三方组织来实现全方位，全过程和24/7外包流程的监控，并检查项目进度和质量。

4：签订完整而灵活的外包合同。完整而灵活的外包合同是成功外包的基石。外包合同应具有足够的灵活性，以允许进行技术和运营改革，或应对技术甚至战略目标的可能变化。一般外包合同应包括以下内容：明确软件外包服务范围和灵活性的外包协议;阐明合同双方的权力和义务。特别是，在出现问题时，有必要澄清责任和解决纠纷的程序：合理的服务水平描述和衡量：安全性和保密性要求;应急计划和紧急情况的具体执行计划：限制增加外包成本和终止合同的权利;需求变化：价格调整方法等

5：会计和控制外包的总成本。在执行外包期间。由于情况的变化，可能要求接收方执行原始合同中未指定的某些其他工作。这将产生额外的费用。在签订合同之前，应充分考虑这些因素并将其反映在合同中，以防止接收方索要价格，从而控制合同发行人的外包成本

承包方的风险

(1)重视需求分析。软件外包公司必须首先仔细分析外包商的需求，然后通过业务建模，对话，调查表，需求会议等收集完整的客户需求，以形成文档，后通过客户讨论，客户审查重复多次。 ，文件修订等。澄清终需求的过程：一些不明确的需求应与发包方讨论：在项目实施过程中需求的变化。指定处理方法并达成协议。形成项目的终要求。

(2)加强与发包方的沟通。为了确保外包业务的顺利进行，接收方应确保适当的人员和组织始终监视其内部关键人员的变动，尤其是其高层人员的变动。双方的内部情况都是透明的。尽管软件外包已成为企业提高竞争力的途径，但中国企业软件外包的现状并不乐观。软件外包的成功率仍然较低。软件外包的风险随时存在。

产品经理的工资水涨船高，大概是近几年非常常见且颇受吐槽的现状了。我们现在暂且放下产品经理毫无所长又爱指手画脚的人设形象，从存在即合理的角度考虑一个问题：为何产品经理的薪资越来越高？