## 社交电商系统开发社交电商平台搭建【专业开发,品质保障】

产品名称	社交电商系统开发社交电商平台搭建【专业开发 ,品质保障】
公司名称	一讯广东网推6部
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广东省广州市天河区吉邦科技园
联系电话	13066399303 13242718635

## 产品详情

社交电商????, 社交电商模式, 社交电商????, 社交电商app??, 社交电商?????

,社交电商公众号开发,社交电商源码开发社交电商代理商分配制度,分配制可以作为招商的有力筹码。有些品牌方在招募种子代理的时候,喜欢把注意力聚焦于顶层代理。但实际上,并不是所有的意向代理都愿意做顶层代理,毕竟顶层代理的投资门槛较高,如果运营不佳,承担的风险过大。所以,在现实的招募中,有一部分意向代理会更倾向于从中低级别做起。有些品牌方可能对中低级别代理商的热情不高,毕竟品牌方都想招募更多的顶层代理。但我认为,对于品牌方而言,这些中低级别的代理商的是一种财富,是招募顶层代理的有力筹码。很多意向代理不愿意加入顶层代理的主要原因就是怕承担投资风险,而此时如果品牌方有诸多中低级别代理商作为筹码,并承诺将这些代理商分配给顶层代理,那愿意加入顶层代理的人数就会增多。所以,在起盘初期的招商过程中,无论意向代理想加入哪个层级,品牌方都应该一视同仁的热情对待。在某种程度上,品牌方开展招商活动,不仅是给自己招商,也是在给代理商招商。第二,品牌方需要设置合理的分配制度。在分配代理商给顶层代理时,品牌方需要制定台理的分配制度。有些品牌方在分配代理商的时候毫无标准可言,只要对方愿意做顶层代理,只要门槛费用给足了,就无条件分配代理商。这种无原则性的分配有可能会导致把一个有潜力的代理商分配给一个毫无经验且不思进取的顶层代理。久而久之,会让被分配的代理商失去对品牌的信任,终导致流失。为了避免这种现象的产生,品牌方需要制定合理的分配制度,对分配的顶层代理设置相应的标准,从而有效督促顶层代理自我提升。至于分配标准是什么,可以根据品牌方的需求自由设定。