

社区团购小程序系统开发/生鲜营销模式

产品名称	社区团购小程序系统开发/生鲜营销模式
公司名称	广州市金诺互联网科技有限公司
价格	10000.00/套
规格参数	
公司地址	广东省广州市天河区
联系电话	132****4389

产品详情

社区团购小程序系统开发/生鲜营销模式，开发社区团购小程序要多少钱?社区团购系统开发（现成案例），社区团购商城软件定制开发（团长+社区），社区团购小程序商城系统（技术落地），社区团购小程序开发公司（10年技术，一站式服务）

—————温馨提示：文章资料收集于互联网，仅作为开发需求者的模式案例参考作用，与平台没有任何关系，如需要开发类似系统请详询：（小编：黄斌）—————

从技术层面来看，未来互联网将以技术平台为依托来打造生态模式，这一点在产业互联网时代将有比较明显的体现。从目前的发展趋势来看，云计算（大数据）平台、物联网平台和人工智能平台将是主要的平台呈现形式，围绕这些技术平台将打造出一系列与传统行业相结合的新生态，这个过程也会开辟出新的价值空间。

我司拥有10年互联网系统软件开发经验。一直提供各类拼团系统、社交电商系统、新零售系统，代理商返利模式开发服务，商业模式包括二级分销，复购分销，角色返佣，分销返利等等。按您的需求定制开发，源码独立部署交付，可原生开发，售后一年免费服务

一、关于社区团购系统

1.操作简单

我们注重终端体验，我们在意客户的感觉。专业的UE团队体验众多电商系统，终形成符合社区团购人群的体验需求。从进入界面到支付完成，仅需3步，真正做到客户因体验问题零流失。

2.功能丰富

系统功能非常丰富实用，商品自动上架下架，秒杀商品，数据统计，对账功能，按车次发货的物流功能等等非常实用。支持定制开发。

3.支持区域代理加盟

支持区域代理加盟，每个区域单独设置商品，商品价格。满足企业快速向外地扩张需求。

二、社区团购模式与传统社区零售相比，优势在于投资者、运营者：

- 1.入行门槛低。没有高新的技术需要研发，没有巨大的工程需要承建，所以几乎任何一个投资者都可以轻松入行。
- 2.运营成本低。不需要店面，不需要水电，甚至不需要囤货(产地直发)。货都是直接到每个小区合伙人，然后通知客户取货。
- 3.现金结算。对客户都是先收钱，再送货，资金链有保障，不需要担心货款拖欠等问题。
- 4.操作简单。流程操作简单：编辑产品信息，群发，下单，订货，送货，收货，售后。七个步骤，一气呵成。
- 5.户基数大。社区团购主要面向的客户人群为家庭主妇、宝妈之类，所以，几乎小区的每家每户都是我们的户。
- 6.帮助开实体店的小区团长，吸粉、引流、创收。现在很多实体店的生意都不是特别好，客流量少，社区团购是对他们而言，是一个很好的引流方式。
- 7.对于团长而言，群客户都在同小区，熟人多，可信度高，容易卖货，销售压力小。

消费者：

- 1.商品价格实惠，性价比高。社区团购的很多产品所售价格基本都比较便宜。
- 2.团购所卖产品大部分都是刚需产品，日常必备，价格实惠，客户乐意接受和购买。
- 3.原生态理念受欢迎。社区团购的产品基本都是产地直发。

供货商：

- 1.为厂家新增卖货渠道。对于厂家而言，这样的团购模式也是很受欢迎的，他们原来只能把东西卖给超市、商铺，批发商，而如今，有了社区团购，他们又多了一个铺货渠道。
- 2.能快速上量。如果把货铺在超市、商店，一小段时间可能无法上量，因为这个反馈周期慢。而团购模式的优势却可以让一个好的产品在短时间内快速上量。因为，如果一个产品真的好，一批人购买之后，会时间在群里做购物分享，这样就可以在短时间内，带动更多的人一起购买。
- 3.帮助果农卖货，缓解农产品滞销。农产品滞销是近年来常出现一个问题。社区团购渠道就可以直接跳过经销商，从产地拿货，直发社区，帮助果农把产品卖出去，同时，让更多的城里人及时品尝到新鲜原生的瓜果蔬菜。

大型科技公司将主要致力于技术平台的打造，而广大的中小科技公司将致力于行业应用创新，而这个行业应用创新将以技术平台为依托。从这个角度来看，虽然技术平台看似是开放的，而且目前不少平台还是免费使用的，但是实则会形成一个比较大的壁垒，也可以看成是大型科技公司新的“护城河”。