

# 广州微商营销模式策划专业团队

产品名称	广州微商营销模式策划专业团队
公司名称	张宏纪软件开发服务商
价格	23000.00/套
规格参数	
公司地址	广州天河区中山大道中
联系电话	15627109274

## 产品详情

广州微商营销模式策划专业团队，微商新品起盘营销策划服务，微商产品起盘营销策划模式，微商起盘，品牌营销策划起盘运营服务方案，社交新零售销售模式策划，微商分销系统软件开发公司。

其实任何有流量的产品至终难免都会走上电商之路，因为这确实是一个变-现的重要途径。不过并不是所有的流量都有很好的变现效果，而zui近快手在电商领域的尝试确实令人惊喜，不俗的转化率推动快手持续的进行电商化尝试，“麦田计划”的推出，则让快手的电商化尝试进入到一个新的高度。

如今的微商品牌越来越多，一些新玩家也想趁机在微商捞金，那么如何规避风险，做好起盘就成了首要问题。微商起盘并不是大家想象的那么容易，它的小细节都能对微商起盘产生一定影响。

微商营销模式策划模式介绍：

微商起盘的四大重要环节：

### 1、产品分析

我们选择的产品，需要有自己的特色，不要什么都卖，开的跟杂货铺一样，这样一来看起来没有品位，二来大家也不会想起。产品的卖点，产品的适用人群，产品的复购率，同类竞品的发展趋势等，都需要去深入分析了解。

### 2、模式设计

不同的微商产品有不同的微商模式，要找到适合自己的模式才至好，一定要提前对行业多了解多观察，与更多的品牌接触，拒绝闭门造车，复制模式的傻瓜式方法。本司有顶层模式、裂变模式、连赢模式等

多种模式供企业选择，灵活设计微商模式，有效管理团队。

### 3、代理裂变

代理不积极，团队缺乏凝聚力，核心代理容易流失。那么如何提高代理粘性，裂变团队，我们需要通过培训来不断激-活和强化，而培训也是微商的高-级管理手段。洞悉微商未来发展趋势与痛点，旨于服务渠道商，结合现下行业特点和学员诉求，提供更为实操、落地的知识培训。

### 4、品牌营销

企业在品牌营销的过程中，要着重宣传产品所能带来的体验感，让广告的内容足以打动消费者的购买欲，甚至能让消费者乐于传播自己的广告。这样的品牌营销无疑是高-级的。无论是线下沙龙还是线上推广，本司都有着雄厚的实力和丰富经验，在与欧诗漫微商营销活动中，销售过亿，行业内纷纷效仿。

如果你的微商顶层模式已经设计好，那么微商起盘你还缺一套管理系统，微商起盘系统开发，高-效管理代理商授权、团队、订单、奖励、培训等痛点问题。

#### 一、微商起盘系统有哪些痛点问题?

痛点影响生存微商起盘时，是否遇到这样的问题?

#### 1、代理商管理方面

- (1)代理商人数越多，资料/身份难管理
- (2)代理商之间的推荐关系难管理
- (3)代理商无授权，难以建立与消费者之间的信任关系

#### 2、货品管理方面

- (1)体积大，代理商不愿囤货、发货
- (2)订单数量多，人工统计容易错单、漏单
- (3)微商品牌迭代快，统一代理不同品牌不同级别代理身份无法区分

#### 3、财务管理方面

- (1)人工记账繁琐、混乱，易出错
- (2)无专门的财务管理系统，代理商激励机制难实施，无法驱动代理商积极销售
- (3)业绩统计耗时耗力，效率低，难以对业绩各个层级代理进行考核、奖励

微商营销模式策划专业团队，新零售电商平台微商系统开发可至电本司，本司专注于开发移动互联网系

统，刷脸支付系统，微商管理系统，微分销系统，起盘策划服务，直播商城，微信小程序，微公众号，APP开发，一物一码系统，防伪防窜货系统等定制开发。

互联网营销，需要通过洞察消费者的痛点、痒点和兴奋点来达成营销的引爆，而不是靠简单重复和所谓的执行力。对事物的认知能力才是至核心的能力。认知能力，这种能力是互联网时代的决定性力量，而不是我们以前讲的营销力决定胜负。