

2020在竞争中生存下来 加盟耐克阿迪达斯运动多品牌折扣店

产品名称	2020在竞争中生存下来 加盟耐克阿迪达斯运动多品牌折扣店
公司名称	三河奥莱体育用品有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	河北省廊坊市三河市燕郊开发区迎宾北路西侧、 孤山西路北侧百世金谷燕郊产业基地内（注册地址）
联系电话	15901431311

产品详情

满街的菜馆为顾客提供不同口味的食物，如果按照消费者对食物的要求和偏好来衡量，那可能整条街的餐饮相互都是竞争者，在这家消费就意味着他家少收入，而流水较少的就会被淘汰。但是耐克阿迪达斯折扣店却有所不同，即使是与其他同类的鞋服行业也有所不同。喜欢耐克阿迪达斯品牌的消费者只认这个品牌，他不会像吃饭那样，每天都想尝试不同的口味。品牌消费者所看重的就是品牌，这是消费者进店选品的核心动力，品牌在消费者心中就是有这么大的影响力。所以，如果单纯地认为品牌折扣店是和普通的同行一样，这样的认知是有一些偏差的。换句话说，不是所有的品牌都适合做折扣店模式，我们必须清楚，只有人气口碑都有优势的才能在折扣店模式上，发挥其品牌影响力，从而速度出货。那些非人气品牌或者小品牌基本每天都在打折，品牌官方直营店都没有办法提高销量，加盟者又如何依靠这个品牌的折扣形式而翻身呢。耐克阿迪达斯是运动消费类翘楚，不仅在国内有广泛的消费人群，在国际上更是被年轻人所追捧。我们能够在很多有名的体育赛事上看到他们的商标，品牌企业每年在广告营销上就花费很多宣传费用，而这将从设计到生产，再到销售的每一个环节的参与者都是受益者。正是基于这种品牌影响力，耐克阿迪达斯折扣店的经营者的可以以“品牌”为中心，建立起线上线下同步的消费者流量池。当然，也可以异步进行。总之，耐克阿迪品牌为经营者提供了很多宣传素材，特别是线上社群，有很多种玩法和技巧来吸引更多顾客加入，从而提高销售业绩。耐克阿迪达斯折扣店的产品货品与电商价格相差不多，如果是做专柜形式的，每家店的采购成本都差不多。而电商虽然没有房租成本，但也有较贵的流量成本，所以售价也不可能很低，而没有了价格优势的电商并不如实体店购买实在，这是很多消费者的购物基准。耐克阿迪达斯折扣店的经营者的应该将精力和资本花在货品精选，顾客服务以及销售策略上。运动品牌的主要消费群体就是年轻人，他们接触新鲜事物快，再配合耐克阿迪品牌本身建立起来的潮流文化，做好折扣应该不难。

【公司宗旨】

超低拿货折扣、0加盟费、免费店面设计、经销授权、质检报告、正规授权让您开店无忧。

【加盟优势】

1、0加盟费、超低折扣供货：

0加盟费，鞋、服、包、配饰等货源超低折扣供货，小成本就能开耐克阿迪达斯折扣店。

2、品牌授权、保证货源：

货源保障（出货清单），开店品牌资报批以及品牌授权保证。

3、区域保护、保证商圈：

区域保护政策保证分销商拥有合理的商范围及店铺发展空间。

4、现场选货、全国物流：

可在仓库现场选货及配货下单，提供物流支持。同城24小时必达，全省48小时覆盖，全国96小时通达。

【加盟开店指导】

店铺分类：多品牌折扣店，单品牌专柜或仓储式店铺等。

店铺选址：商业街门脸，商超购物中心不限，全国各个省，市，县及地区（除港澳台）。

店铺面积：（一）标准店营业面积不小于20平方米，（二）形象店及仓储营业面积不小于80到120平方米

店铺装修：依据客户的事业愿景为新店铺提供专业的店面设计装修及道具衣架球托等均可统一提供。

经营指导：提供经营指导培训及开业、节假日活动、店铺活动策划。

【加盟主要流程】

- 1、投资咨询：向公司咨询加盟事项；对公司品牌进行咨询了解。
- 2、实地参观：到公司所在地进行实地观摩，并与公司工作人员进行业务交流，了解公司和项目状态。
- 3、提交申请：向我公司递交加盟申请表。
- 4、资格审核：公司考察、审核加盟申请书，对投资者进行审核，确认投资者的合作资格。
- 5、签订合同：合同签订及完款，加盟合约说明(加盟者须充分了解加盟内容事项)。
- 6、店面装修：品牌公司会帮助加盟方进行选址，申请人提供店铺平面图等复印件,公司根据申请人提供的标准图纸设计全套装修图纸并根据 装修标准给予装修。
- 7、开店筹备：公司相应人员接洽您店面的人员招聘以及培训工作。
- 8、货物配送：公司运用自己强大的物流，为您输送物料。
- 9、正式营业：这时候公司关注加盟者的经营动态。
- 10、售后服务：开业后，公司会根据加盟店实际情况必要时派专人上门指导。