

京喜代运营 入驻费用明细

产品名称	京喜代运营 入驻费用明细
公司名称	浙江天赞网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	团队配置:三对一模式 服务模式:全托管服务 公司地址:浙江杭州
公司地址	浙江省杭州市钱塘新区东部创智大厦4幢417室（注册地址）
联系电话	18966166821 18966166821

产品详情

近年来社交电商很火爆。京东旗下也成立了一个新的社交电商平台，有很多人咨询京喜怎么入驻，费用多少，那下面我们就来公布下。

首先京喜现在平台使用费是全免的，但是会针对于不同类目会收取一定保证金。常规类目4000-20000不等，一般是类目也就在4000-6000之间b，不会太高。平台扣点是0.6%，也就是卖100平台收取6毛钱

京喜是19年9.19正式独立的，目前的一个阶段是属于成长期，在流量阶段的话也是在第一阶段的免费流量以及活动流量之间，机会非常多，毕竟是在以微信为主要载体，基于包括微信、手机QQ两大亿级平台在内的六大移动端渠道，打造的全域社交电商平台。通过高质价比的好货及社交玩法，刺激用户多级分享裂变，赋能商家低成本引流及用户转化。

第二现在入驻，以后京喜的流量像主站一样，这个回报是非常高的。并且针对入驻的企业店会有新商家激励计划，对每月top商家和历史成交优质的新驻商家会有奖励，同时还会有扶持拼购企业店的计划，对商家来说其实是好事。

那么重点来了京喜目前可以自主申请入驻，也可邀请入驻，自己申请初审：1-7个工作日，复审：1-15个工作日，店铺授权：1-3个工作日。也可以代入驻。初审3分钟，复审3分钟。如果有需要的商家可以联系我。

一、入驻要求：1、支持国内企业、个户申请均可。2、确认拥有品牌已获得相关授权。3、你所销售的产品要保证取得相关行业资质。

二、选择京喜的三大理由：1、腾讯京东背书，拥有腾讯京东亿级社交流量阵地，入驻即可享受微信，京东流量。2、社交创新玩法，多种创新开放选择，入驻即可自主参与实现社交裂变，强效引入社交用户，

全面打通社交。3、生态链培训，完整的成长扶持体系，为商家提供超30种自主运营工具及专业培训，从新手到进阶指导全面覆盖，帮助商家快速上手。当然京喜的出现就是为了对抗拼多多，抢占下沉市场的用户，如果能保证京喜的质量和价格，就能抢到一大部分用户，同时腾讯也在给予支持，微信的用户量极大，这个数据也是不敢想象的，所以，从这个角度来说，商家可以去尝试，毕竟是个新机会，对商家没有坏处。京东京喜入驻费用，其实目前只要是根据类目收取保证金，还有就是扣点的费用，其他的收费是没有的，所以，基本上除开必备的花费，其他是没有费用的，大家只要能通过审核，把类目保证金交了即可入驻。