

2020跨境电商亚马逊开店，亚马逊项目合作就找跨境阿超

产品名称	2020跨境电商亚马逊开店，亚马逊项目合作就找跨境阿超
公司名称	郑州董抟科技有限公司
价格	8800.00/人
规格参数	品牌:蚂蚁店长
公司地址	郑州市管城回族区永平路众创电商园2、3楼整层
联系电话	18569947623

产品详情

大家好，我是跨境阿超，不管是跨境小白还是经验丰富的老手，选品都是一门长期必修课。以亚马逊为例，在27个可选类别中，卖家如何缩小研究范围？

在亚马逊上诸多品类中，哪些销售利润高？一定程度上，这取决于卖家的货源及销量。不过，对于大多数亚马逊卖家而言，根据品类不同，其平均利润率都在17%-26%之间。哪些品类有着更高的利润率？答案是手工制品（需花费大量的原材料和时间），然后是一些高价商品，包括电脑、电器和仪器等3C电子设备。

一些类别可能比其他大类更有利可图，但每个类别中都有利润可观的子类别。例如，家居厨房和厨房餐厅是卖家中排名较高额的类别，但竞争激励，如价格战、来自亚马逊的直接竞争以及PPC成本增加等原因，两者均有大量无法盈利的子类别。相比之下，略显冷门的类比似乎更加有利可图。例如，“家居厨房”和“工艺品及缝纫”，仅有2%的卖家在前者业务中拥有51%-100%的净利润，而10%的卖家在后者行业中拥有51%-100%的净利润。

为什么很多卖家在“家庭和厨房”类销售？

“家庭与厨房”类在卖家中受欢迎也不奇怪。因为每个人在日常生活中都会使用这类产品。但是，这并不是众多卖家该类别的原因。其他原因包括：

进入门槛较低：在此类别销售相较其他类别更容易，因为它不会限制新卖家进入。

更直观的产品创意：每个人都在家都有某种类型的厨房或家用产品（例如，刮铲，器皿，枕头，窗帘等），而在其他类别中，很多人并不了解那些类型的产品。

没有复杂的规定：像补品销售者需遵守亚马逊和联邦法规，食品有保质期，玩具销售受到限制等，家庭与厨房类目这些规定较少。

易于制造:与许多其他类型的产品相比，找到一个制造厨房产品的供应商是相当容易的。

一份报告显示，在“家庭与厨房”中销售的人中有92%创建了自有品牌。

作为亚马逊卖家，你现在销售什么品类，产品利润达到文中提到的数据没？

有需要了解亚马逊开店流程及费用，亚马逊电商，亚马逊美国，亚马逊日本，亚马逊开店，亚马逊ERP，蚂蚁店长ERP，亚马逊跨境电商，Amazon，亚马逊运营，项目合作，找项目，亚马逊项目，亚马逊好项目，亚马逊跨境项目合作，亚马逊ERP独立部署，跨境电商ERP的数据私有化等，我是跨境阿超，都可以找我，VX同号

与我们合作亚马逊ERP系统，可以提供：

- 1、帮助您具体深入了解亚马逊跨境电商
- 2、持续的技术扶持
- 3、ERP（一键采集、一键翻译、上传、订单管理、物流跟踪等一体化系统）
- 4、后续的ERP更新及持续的技术输出
- 5、国际物流服务
- 6、国际第三方收款对接

专业的亚马逊电商ERP系统开发团队帮助您披荆斩棘，在赚钱道路上助您一臂之力！欢迎各位老板莅临公司洽谈！

我们公司在深圳建有自己的中转仓可提供合作伙伴使用，拥有自主研发erp系统可供大家上货，相对比市面上很多招商培训亚马逊公司大多都是在深圳小型跨境公司拿的系统代理，erp系统落后操作复杂。

自主研发的蚂蚁店长erp集成系统数据处理速度、安全性防止同行跟卖、系统自带全球大小语种翻译无需三方翻译。无需大家制作sku商品表格上传。系统一键抓取等。。可供大家参考对比