

阿里巴巴在线电商培训群还要收费，真是奇葩！

产品名称	阿里巴巴在线电商培训群还要收费，真是奇葩！
公司名称	广东丹顶鹤网络科技有限公司
价格	2800.00/丹顶鹤电商
规格参数	
公司地址	广州市天河区菁晖街12号204铺202-19N(仅限办公)
联系电话	13751706141 18320068515

产品详情

阿里巴巴在线电商培训群还要收费，真是奇葩！

我是在广州开服装厂的，一直以来是做贴牌加工，辛苦是辛苦，生活还过的去，17年之后慢慢就不行了，

一来开厂的也多了，特别是几个人的小作坊，以及夫妻档特别多

同时网上接到单的各种卖家，更宁愿把单给他们做，一来便宜，二来可以拼命赶工期，三来还可以客户收货后收到款后再结账

相比于我们大一点的厂，要养这么多工人，给他电商卖家的条件就没有这么好，自然，他们就跑走了。

我也在生意下滑之时，无意听朋友说到，可以在网上接接单来做，广州这边服装辅料，加工，制作都方便，自己从事这个行业这么多年

快速做出衣服，以及衣服整体的定价都清楚，也就花个六千多块钱试一试，可这一试，带来的投资连锁反应可就大了

什么保证金，七天发货，广告费，屈单费，备货，仓库，请人操作，前后七七八八投入了五六万，心想吧，目前做生意也没有其他什么好出路

索性就在网上做着，但网上做生意这一块，我是个外行，不懂，甚至别人骗了我都不知道，于是就到处参加各种接到电话的培训，

前期一连参加了五六场，每一场跑过去，都是在讲大环境一片大好，什么什么发展，什么什么要往这个方向走，就是推销了。

后面，干脆接到培训电话，直接就听了挂掉了，时间花出去了，也没学到什么实用的东西，又回过头来

问负责我的这个业务员。

问他那边有没有哪里比较实用靠谱的学习的地方，他讲他们公司有个电商培训课，还是杭州那边过来的小二讲课，操作过百万销量的小二。

也就抱着听一听的态度去参加了，果然，还是让我失望，讲的都是对我来说没有太大价值的东西，前面讲讲皮毛的东西，又是推销服务包之类。

会后，销售给我讲了一个点，他说，你经常到外跑，想免费去学习电商运营，其实是非常不靠谱，天下哪有免费的东西给你学，人家租酒店不用钱啊！

业务员说的也对，他就给我讲到，如果你想快速去成长，建议你参加阿里1688商学院四天三晚运营速成培训班，特别适合你们非常忙碌的老板，又能够

学习到东西，当场没有答复，回到家，前前后后思考了两天，反正大钱就已经投了，也不差这5K块钱，果真也就报名参加了，说实话，离开课前一个晚上

我还想着把它退掉，各种推销类培训课太多了，也担心有很多推销这东西。

四天三个晚上培训下来，推销是没有了，培训的人不多，老师讲的是小班培训，前前后后主要讲的是运营技巧的东西，听的云里雾里的，没听太懂。

感觉根据老师的方法来操作，这个店铺能够做起来，可回到家之后，与运营人员一沟通聊，完全聊不通，运营人员根本就不听我的方向，直接给我讲

你这种方法百分百行不通，要是行的通，全部商家都去参加四天培训成大神了，哎呀，我那个急的，我说不过他，又没生意，急的要命，把他辞了吧

店铺我又没把握自己搞起来，不辞他吧，他又不听我的，后面干脆，我再开个店铺，我自己操作新店铺，运营操作老店铺，就这样搞了2个月，发现

我学的这些，也确实用不上去，有些东西，完全是过时了的，哎！真的想把店铺关了，不做网上生意了。

也许是大环境这样吧，也不止我一家店铺没生意，慢慢的操作着，每个星期也能够卖几单出去了，又燃起了一点点希望，就这样，一步一步的操作着，店铺上了轨道，可问题又来了，这个时候，运营提出离职，不干了，难道是看到我店铺有效果了，需要我给他加工资，就这样想着，第二天，约他在外面吃了一个饭，探探他的心事，他讲到一个点，他要自己创业，明白了，他认为他能够一步一步走过来，把店铺操作起来，积累了经验，就这样，我与他前前后后谈了三次，还是不行，他还是离职了。

一时半刻人也请不到，就我自己兼顾着，自己操作了二个星期，发现数据都下降了，就想着有没有人给指点，指点，就到处加群，问别人，也认识了一些开网店的人，有些他们懂就会搭理我，有些他们不懂或太麻烦了，也就不理我了，没人帮我解决那怎么能行，这店铺又会回到原点。

不行，我要找一找方法，后面就在群内，有人发广告说专业教阿里商家运营技巧培训，索性也就加了他微信，问了问，说要收钱的，有没有不要钱的，他说没有，

他说要真正学本事，就是要交学费，没交钱，谁给你提供长期服务呢，又不是吃饱了没点发泄。

问他多少钱，就说有两个价格，680和2800，都是终生服务，说什么实力运营小二培训，我也就半信半疑，不理他了。

差不多吧，过了两个星期，我又遇到问题了，又想在群里面问人，问了，没人搭理我，全部是发广告的，没有人问问题，我又想起这个业务员，问他这个是不是真的能够给方法，解决问题的，不要忽悠，不要收了钱不理人了，你们公司在哪里，有没有执照，有没有合同，上上下下，问了一个遍。

哎呀，死马当活马医，也就交个680块钱，试一试，学一学，就给我拉了一个小群，有4个人，我记得是这样，我说，你们不是有几百人的群不，怎么就4个人？

他说，前期先聚焦，针对性你店铺，给你解决些你店铺问题，一个月适应过后，再进大群，反正就随他说，开始，感觉又是遇到骗子了，打水漂了，那我就提问题了

他们有个说是运营的小二，就给我用语言回复，有时打字，有时给我发个教程，前前后后接触下来，问题是帮我解决好了，反正我有问题，就往群里面说，

有一次被骂了，说我不思考，问的问题都是低水平的，还说我都是问过3回了，是不是浪费我们时间，嫌我们没事干。

一个月时间过了很快，他们就把我邀请到有一百来号的群里面了，这群是不发广告，平时都是群主分享关于阿里这个平台的玩法，规则，流程，注意事项，活动等等！

有问题，就会有三五个人轮流来解答，我这样心理也踏实些，在操作网店的路上，有专业的人给方法，给建议，具体赚钱还是要靠自己，不过进群培训学习能够对自己开店有一定帮助。