

后疫情时代的出路 加盟耐克阿迪达斯运动多品牌折扣店

产品名称	后疫情时代的出路 加盟耐克阿迪达斯运动多品牌折扣店
公司名称	三河奥莱体育用品有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	河北省廊坊市三河市燕郊开发区迎宾北路西侧、 孤山西路北侧百世金谷燕郊产业基地内（注册地址）
联系电话	15901431311

产品详情

想象一下，哪个行业不是高度同质化竞争，这种竞争模式也将会减少产品或服务的多元化需求，导致供大于求，产能过剩。行业整体也会一步步下滑，大家在一个没有效益的商业环境中生存，一旦发生变故或者不可抗拒的困难时，那些没有一定资本实力的商家必然成为先倒下的一批，现实中，有太多因素的发生都会导致同样的结果。但我们看到一些有趣的现象，那就是总有些创业者喜欢逆流而上，他们也知道现在实体不好做，但实体行业的决心似乎并不能动摇。我觉得这恰恰是难能可贵的地方，如果自己决心做一件事情，其实这样也许发展的相对会好点。说这么热闹，其实也是有一定商业规律可寻的，反其道而行之本身就是一种商业思维。如果我们透过现象去看本质，你会发现，表面现象的东西可能会迷惑人，甚至可能会导致一个人在思维逻辑上有很大的误差，从而可能会错过本可以取利的机会。那么，疫情之后，耐克阿迪达斯折扣店还有没有出路呢？主要基于以下三点。

1，选取开店位置。众所周知，受疫情影响，很多门店或商场曾经较为有利的开店位置，但是现在很多已经闲置了。曾经的经营者可能有各种理由退出了，而店铺产权者在面对长期闲置压力下，有降租或出售的打算。因此，此时正是猎取优质店铺的好时机。2，选择有前景的项目。什么是有前景的项目？现在很多的事情并不能说明有前景，无论发生什么，这个行业或者这个项目都不会受到影响，而且是带有某种刚性需求的或许才是适合行业和消费者的。特别是这次受疫情的影响，让很多人看清这一点，所以在选择项目上，比以往更加明智。3，拥有互联网思维。无论你的实体店向顾客提供什么产品或服务，你都能和互联网发生联系，至少你需要允许顾客进行多渠道支付。那些懂得互联网营销怎么玩的经营者优先尝到了甜头，他们通过社群，短视频，直播等形式宣传自己的实体店，同样可以增加门店的销售业绩，他们甚至在开店之前就已经建立线上流量池，于是在获取客源上具备一定的优势。当然了，还是需要整体来考虑市场当前环境以及结合自己的实际情况。

【公司宗旨】

超低拿货折扣、0加盟费、免费店面设计、经销授权、质检报告、正规授权让您开店无忧。

【加盟优势】

1、0加盟费、超低折扣供货：

0加盟费，鞋、服、包、配饰等货源超低折扣供货，小成本就能开耐克阿迪达斯折扣店。

2、品牌授权、保证货源：

货源保障（出货清单），开店品牌资报批以及品牌授权保证。

3、区域保护、保证商圈：

区域保护政策保证分销商拥有合理的商范围及店铺发展空间。

4、现场选货、全国物流：

可在仓库现场选货及配货下单，提供物流支持。同城24小时必达，全省48小时覆盖，全国96小时通达。

【加盟开店指导】

店铺分类：多品牌折扣店，单品牌专柜或仓储式店铺等。

店铺选址：商业街门脸，商超购物中心不限，全国各个省，市，县及地区（除港澳台）。

店铺面积：（一）标准店营业面积不小于20平方米，（二）形象店及仓储营业面积不小于80到120平方米

店铺装修：依据客户的事业愿景为新店铺提供专业的店面设计装修及道具衣架球托等均可统一提供。

经营指导：提供经营指导培训及开业、节假日活动、店铺活动策划。

【加盟主要流程】

- 1、投资咨询：向公司咨询加盟事项；对公司品牌进行咨询了解。
- 2、实地参观：到公司所在地进行实地观摩，并与公司工作人员进行业务交流，了解公司和项目状态。
- 3、提交申请：向我公司递交加盟申请表。
- 4、资格审核：公司考察、审核加盟申请书，对投资者进行审核，确认投资者的合作资格。
- 5、签订合同：合同签订及完款，加盟合约说明(加盟者须充分了解加盟内容事项)。
- 6、店面装修：品牌公司会帮助加盟方进行选址，申请人提供店铺平面图等复印件,公司根据申请人提供的标准图纸设计全套装修图纸并根据 装修标准给予装修。
- 7、开店筹备：公司相应人员接洽您店面的人员招聘以及培训工作。
- 8、货物配送：公司运用自己强大的物流，为您输送物料。
- 9、正式营业：这时候公司关注加盟者的经营动态。
- 10、售后服务：开业后，公司会根据加盟店实际情况必要时派专人上门指导。