

# 运动服装陈列的考究方法 耐克阿迪达斯折扣店加盟

产品名称	运动服装陈列的考究方法 耐克阿迪达斯折扣店加盟
公司名称	三河奥莱体育用品有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	河北省廊坊市三河市燕郊开发区迎宾北路西侧、 孤山西路北侧百世金谷燕郊产业基地内（注册地址）
联系电话	15901431311

## 产品详情

1, 陈列前的准备。 与其它部门沟通作为一名合格的陈列师或店长要提前和货品部门沟通，了解折扣货品品类以及颜色风格。同时需要和销售部门沟通，了解折扣销售任务及重点消化品类和款式。

陈列物料准备与相关部门沟通完毕后，就需要及时查看店铺陈列物料情况：店铺衣架裤夹是否够用、清点店铺陈列家具(通挂、中岛、展桌)是否完好、保证折扣区域模特数量、准备陈列用的海报及相关陈列道具等。 陈列品平面图沟通和准备陈列物料之后，作为折扣促销前的重点来了一折扣陈列的规划和平面设计图。店长应该根据折扣商品的情况以及销售目标、承货量来进行店铺陈列规划。

2, 陈列方式。 大类集中展示品类集中展示是折扣陈列中很常见的一种方式。按照品牌集中展示的方式，可以很直观的告诉顾客折扣区在哪，利用这种方式还能达到折扣陈列效果。根据折扣商品和库存分析，品类集中陈列是较能提高折扣货品消化的陈列方式。按照价格陈列所谓折扣季，能吸引顾客的当然还是价格，按照货品的折扣价钱陈列是非常吸引顾客的。根据不同的折扣程度，将同价位货品进行集中陈列展示，不应该杂乱堆积起来。 在店铺门口处展示外观吸引眼球且价格优惠的款式以此吸引顾客，还可以按照价钱进行上下装的搭配陈列展示，从而进行连带销售。 搭配陈列货品打折，陈列不能打折。折扣季期间品牌更看重的是销售及货品库存消化情况，但也不能因为货品搭配就降低品牌形象和陈列要求。所以搭配陈列展示也是现在折扣陈列中较常见的。 按照货品的颜色和风格进行搭配陈列，可以营造折扣氛围，加大出货量。这样既方便店员给顾客做搭配，也给顾客提供了更多搭配选择的空间。所以搭配展示的陈列方式，可以保证品牌的形象和店铺的购物环境。

3, 折扣橱窗的展示。 折扣海报，人都是视觉动物，在这个眼球经济时代，吸引力显得尤其重要。所以橱窗中，不管是利用大面积折扣海报进行展示，还是醒目的色彩呈现，都可以催化顾客的兴趣。

模特阵列通过模特阵列展示折扣货品也是一种折扣橱窗的常见方式。根据折扣货品库存和销售数据进行橱窗设计，给顾客营造折扣氛围，吸引顾客进店，需要随时根据销售进行款式更换。好的陈列不仅能够消化更多的货品库存，也可以提升品牌形象，增强顾客好感度。面对越来越专业的市场和顾客，了解消费者需求，满足他们的购物乐趣，才是陈列的基础。

## 【公司宗旨】

超低拿货折扣、0加盟费、免费店面设计、经销授权、质检报告、正规授权让您开店无忧。

## 【加盟优势】

### 1、0加盟费、超低折扣供货：

0加盟费，鞋、服、包、配饰等货源超低折扣供货，小成本就能开耐克阿迪达斯折扣店。

### 2、品牌授权、保证货源：

货源保障（出货清单），开店品牌资报批以及品牌授权保证。

### 3、区域保护、保证商圈：

区域保护政策保证分销商拥有合理的商范围及店铺发展空间。

### 4、现场选货、全国物流：

可在仓库现场选货及配货下单，提供物流支持。同城24小时必达，全省48小时覆盖，全国96小时通达。

## 【加盟开店指导】

店铺分类：多品牌折扣店，单品牌专柜或仓储式店铺等。

店铺选址：商业街门脸，商超购物中心不限，全国各个省，市，县及地区（除港澳台）。

店铺面积：（一）标准店营业面积不小于20平方米，（二）形象店及仓储营业面积不小于80到120平方米

。

店铺装修：依据客户的事业愿景为新店铺提供专业的店面设计装修及道具衣架球托等均可统一提供。

经营指导：提供经营指导培训及开业、节假日活动、店铺活动策划。

### 【加盟主要流程】

- 1、投资咨询：向公司咨询加盟事项；对公司品牌进行咨询了解。
- 2、实地参观：到公司所在地进行实地观摩，并与公司工作人员进行业务交流，了解公司和项目状态。
- 3、提交申请：向我公司递交加盟申请表。
- 4、资格审核：公司考察、审核加盟申请书，对投资者进行审核，确认投资者的合作资格。
- 5、签订合同：合同签订及完款，加盟合约说明(加盟者须充分了解加盟内容事项)。
- 6、店面装修：品牌公司会帮助加盟方进行选址，申请人提供店铺平面图等复印件,公司根据申请人提供的标准图纸设计全套装修图纸并根据 装修标准给予装修。
- 7、开店筹备：公司相应人员接洽您店面的人员招聘以及培训工作。
- 8、货物配送：公司运用自己强大的物流，为您输送物料。
- 9、正式营业：这时候公司关注加盟者的经营动态。
- 10、售后服务：开业后，公司会根据加盟店实际情况必要时派专人上门指导。