

阿里游学产生客户的渠道

产品名称	阿里游学产生客户的渠道
公司名称	杭州黑斑马信息技术有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	杭州市滨江区长河街道滨和路1174号2层（托管：0043号）（注册地址）
联系电话	13386531520

产品详情

但是哪条街哪个店面哪个老板做了什么方案全都烂熟于心；遇到难搞的客户，真的竭尽全力的去逼单，实在搞不下来也不会离开客户的大门有半句怨言，喝点水没事一样的去见下一个客户了；他们介绍产品几乎不会开口直接报198，总是把前面十来万的同行先介绍一下然后再告诉客户后来者居上，一定要做多个展厅或者排名；这里的商人做生意形成一个朋友圈子，所以老客户转介绍是产生新客户的重要渠道，Sales经常会去老客户那讨教。感受团队周六晚上瑞安区域启动大会，在场3个主管、区域经理、小政委、40多名Sales（大部分内容我拍了DV）。老马在反思瑞安文化传承的断档现象、提出“放下荣耀、光脚上路”。老叶谈了很多感性的东西，我几次掉眼泪。“十周年，客户因与阿0里一起成长而自豪、家属因家人在阿0里而骄傲”、“这世上醉可怕的事情是别人比你更成功但是别人比你更努力”、“珍惜眼前人

父母只会越来越老”等等。在浙江，感觉他们更善于感性激励，激励到平凡人心里醉柔软的位置。在股权、打仗、自我的实现、团队的荣誉各种激励下，血性的阿0里人，被其中任何一点触动，都会义无反顾地往前冲。阿0里把员工当成酒一样去酿造。第0一年，新酒，酒香扑鼻，有点杂质。第三年，醇酒，酒香醇厚，开始沉淀。第五陈，老酒，酒香柔和，开瓶即醉。阿0里铁军还有官方没有的“十年陈”，因为他们是醉老的，是阿0里醉早跟马0云一起打天下的团队。如果说阿0里员工是白酒、是佳酿，那么阿0里铁军就是白酒中的白酒，佳酿中的佳酿！很多创业者都在好奇，真正的阿0里巴是怎么样的。阿0里巴巴这一家市值五千亿美金的公司，既复杂又简单；复杂的是阿0里旗下有不下数十家的子公司，不少于两万人的员工，简单的是阿0里所有员工都恪守着同一个价值观，都使用同一套底层逻辑驱动工作。百橙商学院，带你走进真正的阿0里巴巴，追溯文化起源，管理的制度。”百橙大学”（小湖畔）对标的是“湖畔大学”，我们定位“小湖畔”服务97%创业者；湖畔大学服务3%创业者。因为中国的商学院，绝大部分学校老师都是学院派