

# 携程美团飞猪ota代理 酒店无货源ota代理怎么做

产品名称	携程美团飞猪ota代理 酒店无货源ota代理怎么做
公司名称	郑州市呀购网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	郑州市郑东新区中州大道与白庄街交叉口铭轩国际2号楼1201号（注册地址）
联系电话	13643817717

## 产品详情

无货源模式在互联网上已经不是新颖的玩法了，但是无货源模式的酒店代理你听过吗？或许很多人都是第一次听说吧！

那么接下来就讲一下怎么通过无货源模式拿酒店的房源信息去赚差价！

第一，什么是无货源模式？

无货源模式即不需要囤货，不需要压货，不需要大量的现金流拿货去赚钱。即能借用到的资源都可以成为自己的货源。但是有的小伙伴就该疑问了,这不是侵权不合法吗？当然不是，既然能光明正大的有人去做。那肯定就是合法的。怎么做呢？首先得拿到酒店的代理权，签署代理协议。

第二，怎么找房源的信息？

通过线上线下对接酒店，线下跑酒店是个体力活，而且还不一定能见到酒店的领导。所以就通过线上去跟酒店谈资源。很容易就能找到酒店的领导。这就需要通过一定的话术和技巧去谈判了。毕竟都牵扯到彼此的利益！谈好之后，签好电子合同，当签完协议之后，就可以正规合法的售卖这家酒店的房源了。

好了，那么当我们有了房源之后。接下来该去哪里卖呢？

第三，如何去销售手里拥有的酒店房源？

有些小伙伴是做私域流量，即酒店代订。当然这也是可以玩的。小打小闹。很局限，酒店资源局限，流量局限。因此，就有了酒店第三方代理这个行业“OTA”。那么这个OTA究竟是干什么的呢？百科的解释是：“在线旅游电子商务平台”，即主要产生的利润是帮助旅行社更好的去分销。有的小伙伴就很聪明，立即就想到了可以把这些房源信息挂售到OTA平台上去。是的，那么你怎么去挂呢？

第四，怎么入驻OTA平台？

经过平台的优化规则的变动，目前个人以及企业都可以入驻。入驻完成之后就可以挂售所拥有的房源信息！从而形成一条可复制可量化的产业链。

第五，挣差价的利润怎么样？

利润一般都是在20%左右，差价利润都是可控制的。据第三方机构调研，客人选择某个酒店入住，一般基于以下两个考虑：1、酒店位置与价位是否适合我？2、酒店评价是否良好，硬件和服务是否满足？

第六，酒店第三方代理商的发展前景如何？

客单价高，利润高。稳定运营，不会出现违规，不会出现罚款的情况。可量化，可复制，可批量操作。项目处于蓝海。