

# 开学季 加盟耐克阿迪达斯折扣店 了解经营效果不佳的原因分析

产品名称	开学季 加盟耐克阿迪达斯折扣店 了解经营效果不佳的原因分析
公司名称	三河奥莱体育用品有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	河北省廊坊市三河市燕郊开发区迎宾北路西侧、 孤山西路北侧百世金谷燕郊产业基地内（注册地址）
联系电话	15901431311

## 产品详情

我们都知道实体店经营效果千姿百态，都说很难做，这是什么原因造成的呢？下面来分析一下：

1，产品的陈列不规范。对于中小店面，空间本来就不富足，产品陈列位置有限，因此要想吸引住往来的路人驻足消费，得在产品陈设上多花心思。要经常更换产品陈设给人耳目一新的感觉，才能提高产品周转率。 2，店内环境不和谐。有关理论研究表明，顾客70%以上的购买行为都是在卖场临时决定的。优化购物环境不仅可以吸引更多的顾客，还可以刺激顾客购买，是提升人气的有效途径。因此店内环境不和谐给人不舒服的感觉，这样消费者也不会进店，更别说购物了。 3，销售气氛不活跃。人气旺，自然会吸引顾客上门，在无人光顾的时候，也要不时地整理商品，调整摆设。千万不要坐在门口翘着二郎腿，使有意上门的顾客产生逆反心理或产生此店商品不够档次的感觉。对于有经验的店长都会让店员在即使没有顾客的时候都要在店里走动，一方面也可以整理衣物，另一方面给别人一种人群流动的感觉。 4，价格定位不合理。很多店主只顾了眼前的小利，对产品定价太高，让消费者很难接受。因此沃恩要针对消费者得消费心理，就像很多阿迪耐克品牌折扣店在制订价格时喜欢在价格上留下一个小尾巴，在其所销的商品中，尾数为整数得仅占15%左右，85%左右的商品价格尾数为非整数，而在价格尾数中又以奇数为主。

### 以上就是耐克阿迪达斯加盟

的品牌折扣店经营效果不佳的原因分析，还有相应的经营方式。还希望众多的创业者注意，只有多考虑，多总结，多实践才能把我们自己的小店经营的更好。

### 【公司宗旨】

超低拿货折扣、0加盟费、免费店面设计、经销授权、质检报告、正规授权让您开店无忧。

## 【加盟优势】

### 1、0加盟费、超低折扣供货：

0加盟费，鞋、服、包、配饰等货源超低折扣供货，小成本就能开耐克阿迪达斯折扣店。

### 2、品牌授权、保证货源：

货源保障（出货清单），开店品牌资报批以及品牌授权保证。

### 3、区域保护、保证商圈：

区域保护政策保证分销商拥有合理的商范围及店铺发展空间。

### 4、现场选货、全国物流：

可在仓库现场选货及配货下单，提供物流支持。同城24小时必达，全省48小时覆盖，全国96小时通达。

## 【加盟开店指导】

店铺分类：多品牌折扣店，单品牌专柜或仓储式店铺等。

店铺选址：商业街门脸，商超购物中心不限，全国各个省，市，县及地区（除港澳台）。

店铺面积：（一）标准店营业面积不小于20平方米，（二）形象店及仓储营业面积不小于80到120平方米

。

店铺装修：依据客户的事业愿景为新店铺提供专业的店面设计装修及道具衣架球托等均可统一提供。

经营指导：提供经营指导培训及开业、节假日活动、店铺活动策划。

### 【加盟主要流程】

- 1、投资咨询：向公司咨询加盟事项；对公司品牌进行咨询了解。
- 2、实地参观：到公司所在地进行实地观摩，并与公司工作人员进行业务交流，了解公司和项目状态。
- 3、提交申请：向我公司递交加盟申请表。
- 4、资格审核：公司考察、审核加盟申请书，对投资者进行审核，确认投资者的合作资格。
- 5、签订合同：合同签订及完款，加盟合约说明(加盟者须充分了解加盟内容事项)。
- 6、店面装修：品牌公司会帮助加盟方进行选址，申请人提供店铺平面图等复印件,公司根据申请人提供的标准图纸设计全套装修图纸并根据 装修标准给予装修。
- 7、开店筹备：公司相应人员接洽您店面的人员招聘以及培训工作。
- 8、货物配送：公司运用自己强大的物流，为您输送物料。
- 9、正式营业：这时候公司关注加盟者的经营动态。
- 10、售后服务：开业后，公司会根据加盟店实际情况必要时派专人上门指导。