

耐克阿迪达斯折扣店加盟 突破在加盟阿迪耐克实体店中遇到的困难

产品名称	耐克阿迪达斯折扣店加盟 突破在加盟阿迪耐克实体店中遇到的困难
公司名称	三河奥莱体育用品有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	河北省廊坊市三河市燕郊开发区迎宾北路西侧、孤山西路北侧百世金谷燕郊产业基地内（注册地址）
联系电话	15901431311

产品详情

刚开始的时候必须要了解和确定一个问题，如何定位，就是做什么样的产品。这是没有一个标准答案的问题，具体要根据自己的经济实力、当地的消费水平和消费习惯以及消费主力、自己的兴趣爱好，还要考虑已有的店铺情况，同时还要结合自己能拿到的优势，比如货源情况等等诸多因素综合起来考虑，分析总结出一个可行的方案出来。

一、加盟品牌鞋服折扣店铺选择：具体的情况是要根据个人的经济情况与当地人流、消费行为习惯等方面去考虑，很多时候找店铺也是不能完全按照自己意愿的，你喜欢的地方没有空铺，你不太喜欢的地方空铺出来了，这时候都要综合考虑，大部分时候只能退而取其次。并且根据具体位置的选择与自己的服装品牌特点和自己的经济实力来综合决定。

二、品牌鞋服折扣店加盟如何定位：

简单的举一个实际的例子，**耐克阿迪达斯加盟**

的创业者中有一个是接手一家新的店铺，开始的想法是：接过来的时候有很多货，也就接着做原来的货，很快发现不适合，这也是上家做不下去的原因。客户马上调整价格，当时认为价格特低的服装，想着会有很好的销量，实践证明仍然是无效，因为前店家对于附近的消费者并未做详细的分析与调查，没有做好产品定位等方面的事宜，客户多次转换后才发现这个问题。不同的消费层次与地区要有不同的产品定位，同时要考虑同样的风格和质量，比商场专柜价格低很多，如何与商场的竞争中获得更大的优势也是比较重要的。因此选择品牌很重要，应该是在当地知名商场有专柜的品牌，这样顾客才能对你的服装认同，如果顾客有顾虑，可先推荐她去大商场的专柜看货，再来这里选。在选择定位的时候，一定要做充分的考察，考察当地的消费市场，消费者喜欢什么样的服装，还缺少什么样的服装店；考察货源情况，自己能拿到什么样的优势产品等，这些和其他各种细节尽可能的考察清楚。

三、品牌折扣店鞋服开店费用：一般开店的费用差别很大的，地区、消费群体、服装款式等都是对费用比较大影响力的。基本上包括：转让费装修费房租进货资金流动资金，很多细节只有你自己清楚，所以需要多少费用也只能自己来核算。另外，刚开始做服装，进货一定要仔细，如果品牌产品价格定位不合当地消费能力，那么再怎么折腾也是枉费的。很多品牌商会有订货和配货的选择，记住不要贪多，刚开始做还不能完全把握顾客的口味，所以相应还是多款少量，多拿几个款，每个款少拿一点，看顾客的反应再补货。不要怕你看上的货没有了就多进，放心，这个款没有了，类似的很多款会出来。品牌商给予的退换货上的政策也是对服装加盟新手创业比较大的支持，因此，我们可以好好的把握住这些好的机会，努力创新！

【公司宗旨】

超低拿货折扣、0加盟费、免费店面设计、经销授权、质检报告、正规授权让您开店无忧。

【加盟优势】

1、0加盟费、超低折扣供货：

0加盟费，鞋、服、包、配饰等货源超低折扣供货，小成本就能开耐克阿迪达斯折扣店。

2、品牌授权、保证货源：

货源保障（出货清单），开店品牌资报批以及品牌授权保证。

3、区域保护、保证商圈：

区域保护政策保证分销商拥有合理的商范围及店铺发展空间。

4、现场选货、全国物流：

可在仓库现场选货及配货下单，提供物流支持。同城24小时必达，全省48小时覆盖，全国96小时通达。

【加盟开店指导】

店铺分类：多品牌折扣店，单品牌专柜或仓储式店铺等。

店铺选址：商业街门脸，商超购物中心不限，全国各个省，市，县及地区（除港澳台）。

店铺面积：（一）标准店营业面积不小于20平方米，（二）形象店及仓储营业面积不小于80到120平方米

。

店铺装修：依据客户的事业愿景为新店铺提供专业的店面设计装修及道具衣架球托等均可统一提供。

经营指导：提供经营指导培训及开业、节假日活动、店铺活动策划。

【加盟主要流程】

- 1、投资咨询：向公司咨询加盟事项；对公司品牌进行咨询了解。
- 2、实地参观：到公司所在地进行实地观摩，并与公司工作人员进行业务交流，了解公司和项目状态。
- 3、提交申请：向我公司递交加盟申请表。
- 4、资格审核：公司考察、审核加盟申请书，对投资者进行审核，确认投资者的合作资格。
- 5、签订合同：合同签订及完款，加盟合约说明(加盟者须充分了解加盟内容事项)。
- 6、店面装修：品牌公司会帮助加盟方进行选址，申请人提供店铺平面图等复印件,公司根据申请人提供的标准图纸设计全套装修图纸并根据 装修标准给予装修。
- 7、开店筹备：公司相应人员接洽您店面的人员招聘以及培训工作。
- 8、货物配送：公司运用自己强大的物流，为您输送物料。
- 9、正式营业：这时候公司关注加盟者的经营动态。
- 10、售后服务：开业后，公司会根据加盟店实际情况必要时派专人上门指导。