

销售团队特训营服务 东大千誉 销售团队特训营

产品名称	销售团队特训营服务 东大千誉 销售团队特训营
公司名称	佛山市南海区东大千誉企业管理咨询服务中心
价格	面议
规格参数	
公司地址	佛山市南海区桂城街道天安数码城2期1514东大培训
联系电话	18665533308

产品详情

体验式学习是用以激发个人潜能，提高企业生产力的新型学习方式。

这种学习方法的前提是：体验先于学识，同时，学识与意义来自参加者的体验。每个参加者的体验都是独特的，销售团队特训营方案，因为这个学习过程运用的是归纳法而不是演绎法，是由参加者自己去发现、归纳体验过程中提供的知识。

步：体验此乃过程的开端。参加者投入一项活动，并以观察、表达和行动的形式进行。这种初始的体验是整个过程的基础。

第二步：分享有了体验以后，很重要的就是，参加者要与其它体验过或观察过相同活动的人分享他们的感受或观察结果。

第三步：交流分享个人的感受只是步。循环的关键部分则是把这些分享的东西结合起来。与其它人参加探讨、交流以及反映自己的内在生活模式。

第四步：整合按逻辑的程序，下一步是要从经历中总结出原则并归纳提取出精华。再用某种方式去整合，以帮助参加者进一步定义和认清体验中得出的结果第五步：应用后一步是策划如何将这些体验应用在工作及生活中。而应用本身也成为一种体验，有了新的体验，循环又开始了。因此参加者可以不断进步。销售团队特训营

按照拓展课程的安排，我们的个项目名称叫做“珠行万里”。这是团队合作性的项目，要求全体人员参加活动，利用轨道板将圆球运送到终点的桶中，过程中球碰到手或球离开轨道板则要重新开始，规定时间内进球的小组为胜。我们按照战略的安排排成一条直线，销售团队特训营，然后所有人手上的轨道板连接在一起，后将球放到轨道之上，利用重力原理使其往后移动。万事都不会那么顺利的，我们的圆球刚刚从五个人版上走过，第六个人双手一抖就落到了。经过了几次的尝试，圆球总是到达某人的时候就会掉落地，因此团队就有了怨语，队长见此对大家说“成功固然重要，万事尽力即可销售团队特训营

感受现代社会挑战现代社会是一个高度人际互动的社会，销售团队特训营服务，是一个团队英雄主义的时代。如何实现团队的整体优势和优势互补？在这个生活节奏越来越快，工作分工越来越细，工作压力越来越大，人与人的情感交流越来越困难的竞争环境中，销售团队特训营公司，企业、组织和个人更需要团队。户外拓展训练揉合了高挑战及低挑战的元素，学员从中在个人和团队的层面，都可透过危机感、领导、沟通、面对逆境和辅导的培训而得到提升。拓展训练强调学员去“感受”学习，而不仅仅在课堂上听讲。销售团队特训营 销售团队特训营服务-东大千誉(在线咨询)-销售团队特训营由佛山市南海区东大千誉企业管理咨询服务中心提供。佛山市南海区东大千誉企业管理咨询服务中心（dondaqy.tz1288.com）是一家从事“企业户外拓展培训,青少年夏冬令营,亲子教育”的公司。自成立以来，我们坚持以“诚信为本，稳健经营”的方针，勇于参与市场的良性竞争，使“东大千誉”品牌拥有良好口碑。我们坚持“服务为先，用户至上”的原则，使东大千誉在教育、培训中赢得了众的客户的信任，树立了良好的企业形象。 特别说明：本信息的图片和资料仅供参考，欢迎联系我们索取准确的资料，谢谢！