

我们祛痘祛斑拥有成熟经验代运营，按A合作提供数据案例

产品名称	我们祛痘祛斑拥有成熟经验代运营，按A合作提供数据案例
公司名称	广州点合科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广州市南沙区丰泽东路106号
联系电话	13660005490

产品详情

摘要：中国化妆品市场持续增长：去年化妆品类目消费总额已达2619亿元，仍将持续增长，但人均年度美妆消费与国外仍有较大的差距，市场的空间巨大。（更多投放运营技巧，投放数据案例等干货请咨询我们，我们稳定供量，长期合作）

目前祛斑加粉主要是表单模式跟个人号加粉，通过广告吸引客户加微咨询或是直接电销回访。现在加粉这种形式在搜索平台/信息流广告平台尤为热门，简单直接，容易转化，而且还可以二次转化。

【1】化妆品祛斑祛痘加粉投放渠道有哪些呢？

行业：化妆品行业

产品：祛斑和祛痘产品

渠道：主要投放百度，今日头条，腾讯广点通，抖音，快手短视频

【2】账户投放过程中，需要注意哪些地方？

1、明确并落实广告目标

做任何事如果目标不明确，就极易跑错方向，走错路，造成事倍功半的结果，甚至没有结果。同时，光知道目标是什么还不算明确目标，要把目标落实到每个决策上，在投放广告各个环节都能体现是为了这个目的达成一致。

2、复盘优化投放

在对线上投放广告的复盘，要尤其关注点击率，抵达率，平均停留时长，线上转化率等关键指标的变化，并且明确当时做了什么动作导致了这些指标怎样的变化，如果换另一些动作会让这些指标产生怎样的变化，什么样的动作会让结果变的更好，之后便采取什么样的行动。

【3】 具体如何投放祛斑祛痘广告？引流祛斑粉，祛痘粉，需要了解可以咨询广州点合科技有限公司杨经理，我们可根据您的需求从性别差异，年龄阶段，地域等多方面细致分析人群属性，高精度引流有祛斑，祛痘问题的用户进来，再由我们甲方广告主合理引导成交。