

百度化妆品祛斑祛痘加粉？找有实力的代理商？

产品名称	百度化妆品祛斑祛痘加粉？找有实力的代理商？
公司名称	广州点合科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广州市南沙区丰泽东路106号
联系电话	13660005490

产品详情

摘要：曾几何时，女生素面朝天羞于装扮；如今，十六岁的小姑娘都能侃侃而谈CPB、兰蔻……哪个姑娘还没几根唇膏呢？始于这一代青年的颜值革命，正在从新定义我们的生活，也让原有的传统的化妆品产业在消费升级浪潮中焕发出新的生机，形成了新的市场格局和机会。

目前祛斑加粉主要是表单模式跟个人号加粉，通过广告吸引客户加微咨询或是直接电销回访。现在加粉这种形式在搜索平台/信息流广告平台尤为热门，简单直接，容易转化，而且还可以二次转化。（更多投放运营技巧，投放数据案例等干货请咨询我们，我们稳定供量，长期合作）

【1】化妆品祛斑祛痘加粉投放渠道有哪些呢？

行业：化妆品行业

产品：祛斑和祛痘产品

渠道：主要投放百度，今日头条，腾讯广点通，抖音，快手短视频

【2】账户投放过程中，需要注意哪些地方？

通常情况下我们账户的消耗及转化是遵守二八定律的，尤其在量级较大的情况下，这一点在祛斑、祛痘等账户中极为明显，因此预算的分配显得很重要。常见的女性加粉类，祛斑、祛痘等，在预算的分配上可参考以下比例：

1) 精准用户：60%

2) 通投筛选（保量，吸引潜在用户）：30%

3) 测试，例如蹭热点等：10%

测试金额一般是1000元，其中500元用来测创意，500元测转化。很多情况下是“精准”和“通投”相结合来解决“成本”和“流量”的问题。

【3】具体如何投放祛斑祛痘广告？引流祛斑粉，祛痘粉，需要了解可以咨询广州点合科技有限公司杨经理，我们可根据您的需求从性别差异，年龄阶段，地域等多方面细致分析人群属性，高精度引流有祛斑，祛痘问题的用户进来，再由我们甲方广告主合理引导成交。