

商家自己做美团外卖店铺运营效果会好么

产品名称	商家自己做美团外卖店铺运营效果会好么
公司名称	福建省恒大大网络科技有限公司
价格	100.00/次
规格参数	
公司地址	福建省福州市鼓楼区水部街道六一中路28号佳盛广场C座14层10室01间
联系电话	17326602668 17677373996

产品详情

商家自己做美团外卖店铺运营效果会好么？

因人而异吧！有的商家自己懂，有的认识的朋友懂，有的自己有时间学习，每个商家情况不同，不能否认自运营就是没效果。

但是，实在话，作为一个餐饮老板，尤其是外卖为主的，其实想要把外卖运营做好其实还是需要借力。因为本身外卖平台规则多样，且容易多变，主要是以餐饮为主的老板没办法分身做事，而且整天累下来，也没有精力去做，所以很多老板虽然想亲力亲为，但实在能力有限，所以就有了外卖代运营这块市场。

外卖代运营从前两年其实就已经开始了，但因为市场需求大，竞争也慢慢起来。有的半桶水功夫的运营公司开始出现在市面，不管是从技术层面，运营层面还是服务层面都给整个行业带来不可逆的印象。

免费提供店铺诊断，数据分析及可改进点，V+：fcj一九九五一二一五：叁拾

别家公司不做评价，毛遂自荐：天恒外卖运营，我们本身涉及餐饮垂直领域行业，深耕餐饮市场多年，希望跟各位餐饮老板共同成长，互利共赢

一、日常店铺的管理，比如评论回复，比如客户在线沟通的回应，比如门店操作和备注的沟通

二、店铺运营策划，比如市场的打法，竞对的分析，各种数据因子的分析，日常报表的统计分析，业务成本的核算，利润点的核算。

三、危机公关，外卖代运营有可能会遇到一些问题，这时候就需要危机公关和处理了，他们会有针对的方法和策略，针对实际情况做策划做运营。

四、业绩提升的保障，外卖代运营的不变的还是业绩的提升。利润点的提升，因为他们也是需要生

存空间的，只有共生都有生存空间了才有可能一起发展和壮大，一个业绩比较不理想的代运营公司就是服务细节再好都是没用的，本质还是利润点的提升

我主要做：

1/店铺诊断

2/竞对分析

3/店铺优化

4/活动策划

5/日常维护

希望有需要，想要互相学习成长的老板咨询合作哦