

# 厂家怎么找主播合作

|      |                       |
|------|-----------------------|
| 产品名称 | 厂家怎么找主播合作             |
| 公司名称 | 广州玖易互联网科技有限公司         |
| 价格   | .00/个                 |
| 规格参数 |                       |
| 公司地址 | 广州市白云区白云湖街石沙公路28号807房 |
| 联系电话 | 18922182649           |

## 产品详情

行直播带货。抖音带货销售达人能够为你的带货带来巨大的财富。找抖音达人合作，用达人的流量来为你的店铺引流。

抖音带货一般都是怎么合作形式呢？

能带货的达人或者非达人一般有三种收费模式，要么是服务费+佣金模式，要么就是纯佣模式，当然也有纯服务费的，这种少一些。

目前网红达人带货一般有两种收费模式：一种是纯佣金的模式，另一种是坑位费+佣金的模式。

当然具体的佣金比例和坑位费的多少要看产品商和网红之间去谈，不同的产品肯定推广费用也是不一样的，也根据网红自己推广出去的数量来定。

01 明星名人主播：

销量可观影响范围广，但收费更高，罗永浩直播一个坑位60w，再加上分成，并非对所有商家都划算，有实力的大品牌可以选择头部主播。

02 短视频达人：

销量和影响范围都略逊于头部主播，坑位费各有不同，也有腰部主播达人0收费，仅计算提成。

0坑位费对商家很友好，预算有限又有出货需求的商家可以根据产品特征寻找调性匹配的达人主播合作。

03 纯带货主播：

这一类专指0粉丝起步，且不以内容为主的带货类主播，正如前面所说，他们自有供应链，深谙带货玩法，品牌商家与之合作有利有弊。

既然知道抖音带货合作形式，要找达人合作，那么如何能快速找到带货达人呢？

星图高级服务商——广州玖易互联网网络，拥有超过2000+合作达人，可以为您提供达人资源，还可为您打造全套推广方案。