

2020厦门新渠道大会

产品名称	2020厦门新渠道大会
公司名称	沸点会展（广州）有限公司
价格	20000.00/个
规格参数	
公司地址	广州市海珠区琶洲大道东8号1212室（自主申报）（注册地址）
联系电话	020-31950160 15322298803

产品详情

新渠道，对应的就是旧渠道或传统渠道。

2020年因为疫情的影响，原本就在下滑的传统渠道销量更是下滑得厉害。商家们纷纷转向寻找新渠道，新增长。

此时，沸点天下推出的新渠道大会就映入了大家的眼帘。但大家心中还有很多疑惑：新渠道是什么？从0开始如何进入新渠道？怎样才能在新渠道获得快速增长？

01

新渠道大会的由来。

新渠道大会由沸点天下创办。沸点天下董事长勇哥说：凡是与传统渠道不一样的销售渠道都是新渠道。也就是说，不管是社群团购，网红直播，还是微商群营销，都属于新渠道。

2019年勇哥发现社群团购兴起，就带着团队转向社群团购领域，19年全年举办了7场社群团购大会，3场直播带货大会。2020年疫情到来后，有很多传统企业的人问勇哥：传统渠道不行了，有没有新的方式销售产品？

这个问题带给勇哥更多思考，怎样的表达才是所有人都听得懂的？并且能够代表不断变化的新的销售方式？

最后他总结出：新渠道。新渠道，是跟传统渠道相区别，同时还是新的销售方式的汇总。

02

新渠道与传统渠道的三大不同。

勇哥总结出新渠道与传统渠道的三大不同。

1. 传统渠道重点在于建，新渠道重点在于合。

传统渠道人员是自己的，销售渠道需要自己建，所以人员成本比较高，管理成本也非常高。传统渠道做得好的企业，都有强大的销售团队。

新渠道人员是合作的，有很多人已经有非常好的销售渠道，你只需要把产品推荐给他们去销售就可以了。新渠道更轻，员工成本更低，合作也更高效。

2. 传统渠道销售是结束，新渠道销售是开始。

新渠道，每个顾客都可能是产品的销售渠道，因为每个顾客都可以宣传产品，也可以销售产品。

3. 传统渠道重在实际产品呈现，新渠道重在产品表达。

产品呈现，实际产品看得好，摸着好，才是好。

产品表达，产品图片或文字看起来好，才是真的好。

03

新渠道大会如何给进入者带来新销量，新增长。

创业者在新领域获得新机会，无非2个关键点：方法与资源。

为了助力更多人进入新渠道，新渠道大会整个会议进程中，邀请在新渠道有结果的人分享如何干成的，为新进入者和想要进步的人提供方法与经验。

在资源版块，沸点天下也提供微信群交流，现场产品展示和沸点之夜资源对接晚宴，充分解决大家对货源，人脉等资源方面的需求。

通过9场社群团购大会及2场新渠道大会的经验积累，沸点天下已经总结出一套成熟的打法，助力更多创业者进入新渠道，获得新增长。

04

如何参加新渠道大会？

最近一期的新渠道大会在厦门，于9月22号举行。厦门新渠道大会，由沸点天下主办，由沸点会展和4458货源网联合承办。

想要参加厦门新渠道大会，可以百度沸点天下郭浩，新渠道大会网站，或是4458货源网，以及沸点会展郭浩，找到联系郭浩方式，就可参与。

一次大会，拓展新渠道，实现突围，获得新销量。922，厦门新渠道大会见！

