

# 营销开学季 三河奥莱耐克阿迪达斯折扣店加盟

产品名称	营销开学季 三河奥莱耐克阿迪达斯折扣店加盟
公司名称	三河奥莱体育用品有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	河北省廊坊市三河市燕郊开发区迎宾北路西侧、孤山西路北侧百世金谷燕郊产业基地内（注册地址）
联系电话	15901431311

## 产品详情

服装、鞋、电子产品、文具、体育装备等这些统统都是学生们的采购目标。一般来说，学生们的个人喜好对选购结果往往占有很大的影响，因为现在的家长对子女，尤其是在学业上基本都是**有求必应**。所以，孩子喜欢什么，家长都会去答应。当然了，除此之外还有一个比较重要的因素就是产品的价格，孩子们或许不关心，但是家长会很注意。我们都知道线下店铺都是直接触达终端的用户，可对其进行精确化实体营销，此时做好营销途径，可积累大批精确用户，加上9月的中秋节，邻近的国庆等节日，旺季来临，加强宣传力度，销量会明显增多。在节日时间段实体店的运营方式：1，一些小的看似不起眼的活动，比如公众平台等，即可领到一个购物小红包或礼品，用户每邀一位好友参与即可获得相应的购物奖励，帮助品牌商带动老用户，吸引新客户。利用红包活动扩大优势，触达大面积用户，扩大品牌以及新品推广，扩大店铺影响力。2，专业强化。很多人一想到鞋服折扣店就认为是单纯的零售，殊不知，现在鞋服在面料、功能性等方面不断精进，很多实体店铺已从单纯的鞋服销售正朝着运动、健康的多品牌、多品类的一站式服务转变。其实我们不难发现，现在的购物者，有时考虑的并不是价钱，而是健康，18-24岁的年轻消费者作为新生代消费主力军，更注重感受。当然了，其他的或许就是注重的品质了。3，突出产品特点。把握开学季节点，把握主要的热销产品，比如学生们开学需要的各种物品等，这就需要根据自家门店进行产品结构的梳理。开学季门店定位学生群体，试问，篮球场上什么战靴弹跳更好？结伴踢球时，跑起来鞋子是否透气等等？，在明确自身主力消费群体后，可以有针对性的拿出几款功能性产品，以具有一定差异化的产品作为明星主打，或许更为稳妥。

开学季其实是个很好的时机，是线下实体销售的黄金期，也是可以很好塑造店面形象的时期。在这个节点上

### **阿迪耐克折扣店加盟**

的线下实体店可以更好的扩大店面影响和产品销售，维护终端消费者。

【公司宗旨】

超低拿货折扣、0加盟费、免费店面设计、经销授权、质检报告、正规授权让您开店无忧。

### 【加盟优势】

#### 1、0加盟费、超低折扣供货：

0加盟费，鞋、服、包、配饰等货源超低折扣供货，小成本就能开耐克阿迪达斯折扣店。

#### 2、品牌授权、保证货源：

货源保障（出货清单），开店品牌资报批以及品牌授权保证。

#### 3、区域保护、保证商圈：

区域保护政策保证分销商拥有合理的商范围及店铺发展空间。

#### 4、现场选货、全国物流：

可在仓库现场选货及配货下单，提供物流支持。同城24小时必达，全省48小时覆盖，全国96小时通达。

### 【加盟开店指导】

店铺分类：多品牌折扣店，单品牌专柜或仓储式店铺等。

店铺选址：商业街门脸，商超购物中心不限，全国各个省，市，县及地区（除港澳台）。

店铺面积：（一）标准店营业面积不小于20平方米，（二）形象店及仓储营业面积不小于80到120平方米

店铺装修：依据客户的事业愿景为新店铺提供专业的店面设计装修及道具衣架球托等均可统一提供。

经营指导：提供经营指导培训及开业、节假日活动、店铺活动策划。

### 【加盟主要流程】

- 1、投资咨询：向公司咨询加盟事项；对公司品牌进行咨询了解。
- 2、实地参观：到公司所在地进行实地观摩，并与公司工作人员进行业务交流，了解公司和项目状态。
- 3、提交申请：向我公司递交加盟申请表。
- 4、资格审核：公司考察、审核加盟申请书，对投资者进行审核，确认投资者的合作资格。
- 5、签订合同：合同签订及完款，加盟合约说明(加盟者须充分了解加盟内容事项)。
- 6、店面装修：品牌公司会帮助加盟方进行选址，申请人提供店铺平面图等复印件,公司根据申请人提供的标准图纸设计全套装修图纸并根据 装修标准给予装修。
- 7、开店筹备：公司相应人员接洽您店面的人员招聘以及培训工作。
- 8、货物配送：公司运用自己强大的物流，为您输送物料。
- 9、正式营业：这时候公司关注加盟者的经营动态。
- 10、售后服务：开业后，公司会根据加盟店实际情况必要时派专人上门指导。