

排除影响实体折扣店业绩的因素 简单加盟耐克阿迪达斯折扣店

产品名称	排除影响实体折扣店业绩的因素 简单加盟耐克阿迪达斯折扣店
公司名称	三河奥莱体育用品有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	河北省廊坊市三河市燕郊开发区迎宾北路西侧、孤山西路北侧百世金谷燕郊产业基地内（注册地址）
联系电话	15901431311

产品详情

耐克阿迪达斯线下实体折扣店影响其业绩的因素 1.产品的源头要找好，选个是非常重要的，进一些专柜正在热销的款式鞋服，再加以低一点的折扣，至少可以吸引消费者在保证人流量的同时来保证销量。做阿迪耐克加盟，很多人来消费都是因为这个品牌口碑好，产品质量好。因此，我们在开店的时候，一定要在产品上牢牢把关，确保每一件鞋服配饰都是有品质保障的。再者，阿迪耐克折扣店以优惠的价格为本，这也是为品牌锦上添花的一项。 2，店铺地址要选择好，我们做实体店的选择是人流密集的商业区或者商场，可以保证能有自然进店流量。如果前期感觉自己有压力，也可以需在在相对偏僻一点商业街，小区门面，商超区域等。对于耐克阿迪达斯折扣店来说，区域选择会相对较宽松一些，因为多品牌同店经营可以很好的互补，再加上原本的优势，维护忠实消费者，开发新消费群体，对店面经营也是有利无害的事情。 3.需要经常做一些活动，折扣或者满减、送礼品等。这是一种促销的方式，也是一种吸引顾客的方法。虽说现在的生活水平提高了，但是谁不想挑选更实惠，更优质的东西呢。所以，我们可以在开业前期，逢年过节等时候适当做一些优惠活动也是很有必要的。

4，店员服务要好。不管店员遇到了什么不开心的事，只要在岗位上，都要真诚的微笑；这是做实体店店员需要具备的基本素养。具备专业知识，为顾客选购提供建议。在零售业的任何岗位，都要具备一定的专业知识。当顾客有疑惑、有问题时，他们可能更希望听到的是专业解答。随着时代的进步，对店员的专业要求越来越高，他们的专业技能也更需要与时俱进。 虽说电商的发展对实体有或多或少的影响，但是我们做这一行就要尽自己的责任。耐克阿迪折扣店加盟是符合当下大众消费者的口味，因此还是潜力无限的，经营者在注意以上影响因素的同时，多在过程中总结经验，取其精华去其糟粕才能发展的越来越好。

【公司宗旨】

超低拿货折扣、0加盟费、免费店面设计、经销授权、质检报告、正规授权让您开店无忧。

【加盟优势】

1、0加盟费、超低折扣供货：

0加盟费，鞋、服、包、配饰等货源超低折扣供货，小成本就能开耐克阿迪达斯折扣店。

2、品牌授权、保证货源：

货源保障（出货清单），开店品牌资报批以及品牌授权保证。

3、区域保护、保证商圈：

区域保护政策保证分销商拥有合理的商范围及店铺发展空间。

4、现场选货、全国物流：

可在仓库现场选货及配货下单，提供物流支持。同城24小时必达，全省48小时覆盖，全国96小时通达。

【加盟开店指导】

店铺分类：多品牌折扣店，单品牌专柜或仓储式店铺等。

店铺选址：商业街门脸，商超购物中心不限，全国各个省，市，县及地区（除港澳台）。

店铺面积：（一）标准店营业面积不小于20平方米，（二）形象店及仓储营业面积不小于80到120平方米

。

店铺装修：依据客户的事业愿景为新店铺提供专业的店面设计装修及道具衣架球托等均可统一提供。

经营指导：提供经营指导培训及开业、节假日活动、店铺活动策划。

【加盟主要流程】

- 1、投资咨询：向公司咨询加盟事项；对公司品牌进行咨询了解。
- 2、实地参观：到公司所在地进行实地观摩，并与公司工作人员进行业务交流，了解公司和项目状态。
- 3、提交申请：向我公司递交加盟申请表。
- 4、资格审核：公司考察、审核加盟申请书，对投资者进行审核，确认投资者的合作资格。
- 5、签订合同：合同签订及完款，加盟合约说明(加盟者须充分了解加盟内容事项)。
- 6、店面装修：品牌公司会帮助加盟方进行选址，申请人提供店铺平面图等复印件,公司根据申请人提供的标准图纸设计全套装修图纸并根据 装修标准给予装修。
- 7、开店筹备：公司相应人员接洽您店面的人员招聘以及培训工作。
- 8、货物配送：公司运用自己强大的物流，为您输送物料。
- 9、正式营业：这时候公司关注加盟者的经营动态。
- 10、售后服务：开业后，公司会根据加盟店实际情况必要时派专人上门指导。