

阿里游学商家的创业问题

产品名称	阿里游学商家的创业问题
公司名称	杭州黑斑马信息技术有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	杭州市滨江区长河街道滨和路1174号2层（托管：0043号）（注册地址）
联系电话	13386531520

产品详情

成交门槛太高了，很多人被拒之门外，而且阿里的从业者人数只占据了中国的20%的从业者市场，还有80%的市场，阿里还是想开发的，所以阿里打造

淘小铺是放在战略层面来布局的。是来解决，让更多人轻松创业的平台，让更多人利用碎片的时间，手机分享就能赚钱，而供应链售后物流全都交给阿里巴巴来解决。同时，现在的电商平台越来越多，从电商到的众多的社交电商平台的出现，他们以自购省钱，分享赚钱的模式吸走了不少的淘宝用户，所以阿里发现自己的危机来了，再不

改变就会成为下一个诺基亚。在社交电商的风口下阿里巴巴承认淘小铺吗，阿里巴巴打造出来的淘小铺同样可以做到自购省钱，分享赚钱。在12月3号的阿里总部游学会议当中，天猫全球购负责人讯飞老师告诉我们，如果手机淘宝可以通过搜索推荐机制，解决了中国一千万商家的创业问题，那么淘小铺就可以解决上千万甚至上亿

用户的轻松创业的问题。所以淘小铺是阿里巴巴的第三个APP，第0一个APP是淘宝给个人卖家卖货的一个平台

第二个APP是天猫给品牌方卖货的一个平台，第三个APP呢，是淘小铺，是给每一个平凡的普通人一键开店的创业平台。淘宝和天猫是卖家自己卖自己的货，阿里巴巴无法保证这些商家卖的货是不是***，但是淘小铺却

是阿里巴巴利用自己优质的供应链优势直接对接到优质的品牌方，与你众多的品牌方签约授权淘小铺卖货的。以阿里的实力和用户体量，直接就能拿下品牌方的低价，让利给消费者，同时品牌方直接供货，又能够保证***，因此淘小铺上面的商品，在保证***的前提下，90%的商品都会比别的平台要便宜，当然比价，比低价永远比不过假

货，所以我们只能说，在保证***的前提下，淘小铺的价格是醉有优势的。对于消费者来说，淘小铺还可以缩短选购商品的时间，以前我们在淘宝上搜索一款我们想要的商品，会出来几十家，甚至是几百家的

店铺都在卖这款产品，作为消费者的我们呢，会比来比去，对比很多家店里面看看商品的详情，再看看评论好不好，再决定买哪一家，

而且很多的评论可能都是假的，刷单出来的，醉终很可能还买不到***。而你在淘小铺选购商品，只有一个搜索结果，价格便宜，保证***，直接就能下单了。所以成为淘小铺的掌柜是非常划算的阿里巴巴承认淘小铺吗