

好货内购商城 好货内购分销系统

产品名称	好货内购商城 好货内购分销系统
公司名称	广州市金诺互联网科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	好货内购商城:13724851265
公司地址	广东省广州市天河区
联系电话	132****4389

产品详情

好货内购小程序开发，详情联系上方137号码（广州开发公司），好货内购小程序模式详情（费用、工期、模式、制度、功能等等）好货内购小程序软件开发，好货内购小程序案例开发，好货内购小程序系统源码开发，200+专业团队，欢迎实地考察。

好货内购项目成立于2020年8月，初衷是希望对标天猫，完成对拼多多货品的品牌升级，并且采用S2BSC的模式进行长线发展，三个月目标是做到全国会员制社交电商平台di一；

1.平台实力：

拼多多作为全球zui大互动电商平台，中国用户数和订单数第二大电商平台，为广大用户提供物有所值的商品和有趣的互动购物体验。

2.发展迅猛：

省钱，轻松赚钱。且只卖品牌商品，全网zui低折扣

4.项目特点：

零门槛，没有礼包等费用，多品牌，高收益（高达40%佣金）

品牌效应：

保证价格优势严格货品供应合作上千款品牌

5.收益构成：

收益=佣金+激励补贴

6.佣金收益：

- 1、注册即成为店主，店主自己卖货可以获得卖货佣金的70%作为收益。
- 2、店主邀请新店主，可以获得新店主卖货佣金的30%作为收益。

7.激励收益：

开门红奖励店主邀请激励（重磅福利）

8.佣金与激励的提现佣金：

- 1、店主转发好货内购品牌专场、单个商品给消费者成交，店主可获得佣金。
- 2、每一笔订单确认收货后有15天审核期，审核通过才能计算佣金；
- 3、每月25日可提现上月16日-本月15日期间审核通过的订单佣金；
- 4、预计打款到账时间为1-15个工作日。

激励：1、激励按自然月统计，次月结算上个自然月的激励；

2、激励金额审核通过后店主点击提现，预计打款到账时间为1-15个工作日。

移动互联网时代的商业以社群电商为发展趋势，将成为一种主流的商业模式！

当渠道和流量费用越来越高;

当商品页面上的每个字每张图都已被精雕细琢,只为提高百分之零点一的转化率;

当亏本参加大平台的电商节只能博个吆喝而赚不到什么钱;

当单个用户的获得成本已经超过商业的实际成本.我们知道，那个靠“流量+转化率”的电商1.0时代已经过去了。

红利已经消失，市场被寡头瓜分，掌控流量入口的平台方拥有zui大的话语权。

那么接下来的风口——社群电商。

大部分人既不懂社群，也不懂电商，更不懂什么叫社群电商。

抛去信任关系，纯粹靠引流+转化，没有复购，就不是社群电商的玩法，而是传统的“流量+转化率”的玩法。