

控制好成本 轻松加盟耐克阿迪达斯运动多品牌折扣店

产品名称	控制好成本 轻松加盟耐克阿迪达斯运动多品牌折扣店
公司名称	三河奥莱体育用品有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	河北省廊坊市三河市燕郊开发区迎宾北路西侧、孤山西路北侧百世金谷燕郊产业基地内（注册地址）
联系电话	15901431311

产品详情

耐克阿迪达斯折扣店项目的成本投入并不算太高，如果在三四五线城市开店，我们经过对货品采购，装修设计，房租等平均成本核算之后，其结果是总成本投入也就属于中等水平。我们在这里分享一些针对耐克，阿迪达斯折扣店项成本节省可执行方案，其目的是希望经营者可以在开店投入和经营过程中，在保证品质不被降低的情况下，通过降低成本的策略实现更多。

- 1，房租。这是实体零售店较大的一部分开支，是很多实体店无法承受的痛。如果经营者有足够的实力，完全实现自有产权店铺开店，长期经营，没有房租压力，我们的后期经营压力也会小很多。
- 2，装修设计。耐克阿迪达斯折扣店项目对门店装修设计上是没有要求的，虽然有标准的设计模板，但可以自行设计。耐克阿迪达斯折扣店的主要消费群体是年轻人，年轻人喜欢接受新鲜事物，这意味着可以有更多创新空间，门店风格设计并非选择看起来千篇一律的统一装修风格，可以考虑即节省成本，又有创意的装修风格。
- 3，人员。招聘店长和导购员不是不可以，但前提是门店足够大，对人员配置有真正的需求，并且在成本可控的范围内。不必要的人员成本支出会降低。而且在用人上应该遵循这样一条原则，花费高价请对一个合适的人才，而不是花费低价请错两个不合适的人才，用人追求的是做事效率，人海战术往往无法实现这一点。
- 4，货品采购。首批货品采购，以及后续补货，不是个人喜好问题，而是根据货品流转率决定，销售数据是值得依赖的重要考量指标。采购太多和太少都不合理，精致选品，保证一定销售比例才是采购的理想境界。这一点做到专业化可以大大减少采购成本，而且还不影响销售业绩。
- 5，门店面积。如果经营者不是非常有把握，不建议开个100平以上的门店，正如在开头提到的那样，小店起步都一样，后期经营才重要。如果经营者能够在初期做的不错，复制一个更大的门店也只是时间问题，创业不是一步到位，而是循序渐进，稳扎稳打。

消费观念的不断提升或随着运动风气的兴起，耐克阿迪达斯折扣店加盟市场在国内空白区域的进驻，也让中低消费群体能够以实惠的价格选购到心仪的鞋服产品。用多元化、时尚化，自由化的理念刺激消费的再升级。缓解日常压力，关注健康，从简单的运动开始。

【公司宗旨】

超低拿货折扣、0加盟费、免费店面设计、经销授权、质检报告、正规授权让您开店无忧。

【加盟优势】

1、0加盟费、超低折扣供货：

0加盟费，鞋、服、包、配饰等货源超低折扣供货，小成本就能开耐克阿迪达斯折扣店。

2、品牌授权、保证货源：

货源保障（出货清单），开店品牌资报批以及品牌授权保证。

3、区域保护、保证商圈：

区域保护政策保证分销商拥有合理的商范围及店铺发展空间。

4、现场选货、全国物流：

可在仓库现场选货及配货下单，提供物流支持。同城24小时必达，全省48小时覆盖，全国96小时通达。

【加盟开店指导】

店铺分类：多品牌折扣店，单品牌专柜或仓储式店铺等。

店铺选址：商业街门脸，商超购物中心不限，全国各个省，市，县及地区（除港澳台）。

店铺面积：（一）标准店营业面积不小于20平方米，（二）形象店及仓储营业面积不小于80到120平方米

店铺装修：依据客户的事业愿景为新店铺提供专业的店面设计装修及道具衣架球托等均可统一提供。

经营指导：提供经营指导培训及开业、节假日活动、店铺活动策划。

【加盟主要流程】

- 1、投资咨询：向公司咨询加盟事项；对公司品牌进行咨询了解。
- 2、实地参观：到公司所在地进行实地观摩，并与公司工作人员进行业务交流，了解公司和项目状态。
- 3、提交申请：向我公司递交加盟申请表。
- 4、资格审核：公司考察、审核加盟申请书，对投资者进行审核，确认投资者的合作资格。
- 5、签订合同：合同签订及完款，加盟合约说明(加盟者须充分了解加盟内容事项)。
- 6、店面装修：品牌公司会帮助加盟方进行选址，申请人提供店铺平面图等复印件,公司根据申请人提供的标准图纸设计全套装修图纸并根据 装修标准给予装修。
- 7、开店筹备：公司相应人员接洽您店面的人员招聘以及培训工作。
- 8、货物配送：公司运用自己强大的物流，为您输送物料。
- 9、正式营业：这时候公司关注加盟者的经营动态。
- 10、售后服务：开业后，公司会根据加盟店实际情况必要时派专人上门指导。