

亚马逊跨境电商靠谱亚马逊ERP亚马逊 独立部署

产品名称	亚马逊跨境电商靠谱亚马逊ERP亚马逊 独立部署
公司名称	郑州董抟科技有限公司
价格	6578.00/人
规格参数	品牌:蚂蚁店长 独立部署:数据私有化 oem贴牌:主账号无限开
公司地址	郑州市管城回族区永平路众创电商园2、3楼整层
联系电话	18569947623

产品详情

近期接到了很多来自安徽合肥 阜阳等地朋友来咨询跨境电商业务。更多关心的问题，不是如何去开店，而是想要在这个行业内，学习更高端的玩法。

客户告诉我说，他们从网上了解到了，亚马逊不止是开店挣钱，还有亚马逊招商、培训、孵化、物流、售后以及各种服务商项目，都是利润点。事实证明，这些确实存在，并且在行业内，每一个环节都是非常重要的存在。

那么既然是高端玩法，肯定都离不开团队，因为必须要搭建健全的体系，才能够运作每一种模式。首先是店群模式，这种大家应该都有听说过，2016年至今，店群这个名字都是耳熟能详的。无论是淘宝店群、拼多多店群、京东店群、天猫店群、shopee店群等等，顾名思义就是批量开店、多人运作，店铺大量上传产品来获取平台的扶持流量，从而进行订单转化，叫做概率性出单。那么这种模式，从风控的角度出发，存在的风险也有，但是可以控制。大多都是侵权亦或者被投诉的问题。

当然，店群称不上高端玩法，只是比个人开店规模大了一些而已。如果批量开店依然满足不了老板们的需求，可以考虑入手招商计划。招商模式的体系搭建，正常情况下都需要时间积累。做过店铺的老板，有了一定的基础，也有了自己的运营团队，体系相对来说越来越健全，这个时候开始做招商，考验的就是营销能力了。

一个完整的招商团队，需要具备以下几点：成熟的店铺运作技术、培训讲师、客服售后、市场部。起步大约需要10个人左右来进行组建。市场营销专员可以无限扩张，团队架构制定好之后，让员工有更大的冲劲儿为公司带来更多的招商业务，扩大公司利润。

正常来讲，目前的亚马逊招商客单价不低，个人开店辅助全系列在5000-10000的客单价。工作室店群系统价格15000-50000左右。根据地区差异，定价也不同，由于2020年下半年的市场一直都是很不错的，价格也有所上调，如果有计划招商的老板，可以多关注市场，多咨询跨境电商的问题。

一个招商型的公司，首先技术方面要保证更新的时效。做这么多年电商以来，能发现电商这个行业的更新速度非常快，项目也非常多。可能你在做亚马逊招商，但是市场的玩法已经更新了，你却还不知道，那么就肯定会落后的，当你发现客户越来越少的时候，就已经晚了。

上面说的招商、店群，其实也都还算不上高端玩法，顶多算是进入跨境行业的敲门砖，真正高利润玩法模式，在于掌握数据，以及一些隐性的运作模式。这些在市场上大多是不透明的。那么想要了解更多亚马逊开店、亚马逊店群、亚马逊招商、ERP定制贴牌、独立部署数据私有化等等，都可以找我