

淘宝女装直播代运营,快速提升女装直播间推荐流量

产品名称	淘宝女装直播代运营,快速提升女装直播间推荐流量
公司名称	杭州鸿石文化创意有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	浙江省杭州市钱塘区8号大街1号3幢（东楼）一层102室（注册地址）
联系电话	13073622632 13073622632

产品详情

淘宝女装直播代运营,快速提升女装直播间推荐流量，

目前淘宝直播是各店铺有效的引流手段，不仅能帮助店铺推广宣传，还能增加店铺流量和权重。那么淘宝直播代运营公司如何提升店铺权重？

01观看人数和直播频率

观看人数是影响权重的重要指标，开通直播前，可以在微信群、粉丝群、微博以及各平台发送通知消息，让加入的粉丝能积极参与到直播中。

02点赞数和关注人数

这两项数值可以体现店铺发展潜力，让平台认为店铺是可以进行流量扶持的，才会倾斜更多流量和展示给直播间，更好的展示我们产品卖点，提供更好服务性。

03直播内容关联度

产品的内容关联非常重要，如果店铺内的产品十分多样性，风格也各不相同，那买家不会有耐心等他喜欢的产品被展示就会离开直播间了。

04直播间成交量

直播时，订单数量、订单价格，都影响直播间流量和权重，淘宝直播代运营公司在避免刷单情况下，会尽可能的提升订单数量和单价。

05退货率影响权重

如果直播间退货率居高不下，平台会认为该店铺有问题，刷单与实物介绍严重不符，时间长了容易影响直播间流量和权重。

06好评率重要性

退货率对比好评率，如果好评率较高，那流量也会有所提升。

以上六个细节就是利用直播间的流量来提升店铺权重，而直播间和店铺起到相辅相成的作用。