先迈网如何推广赚钱？通过两年的实操总结出方法

产品名称	先迈网如何推广赚钱？通过两年的实操总结出方法
公司名称	广州先迈商贸有限公司
价格	5.00/1
规格参数	
公司地址	广州市天河区体育西路103号4401
联系电话	4000004801 18218180765

产品详情

在先迈网做兼职两年多了，有赚到钱，也有失去.....

对于刚了解到先迈网的人而言，分两类

一类是有资源可以快速推广赚佣金的，另一类是没有资源、没有方法的人，顶多也就自用，推广代理，基本可以忽略不计

但看着别人一个月几万的收益着实眼红，上级拼着命的晒着收益，企图激发因眼红而产生的积极性，或许有用，但只是一时的，一旦坚持了几天赚不到钱了，也就失去斗志了...

这就是现实，不仅仅是粉象，任何推广类项目都是如此

先迈网如何推广赚钱?

这是新手都会问的问题，有答案吗?百度一搜索一大堆，有用吗?对于新手而言基本没有，每天参加打鸡血的培训群，有用吗?也基本没有用，就和微商打鸡血一个道理，无非就是压榨你的剩余价值

我认为，没有资源、没有经验的人需要面对现实!

有资源的人有资源的玩法、没有资源的就没有资源的玩法，你不要去对标那些资源不对等的人，目标和期待值也不要对标这些人，人家可以月入过万是因为有这个资源和经验，而你没有。

所以，我认为作为一个新手，你想要做好这个项目

第一步应该是降低期待值

第二步兴趣使然，不要为了赚钱而做项目，你就当做一个兴趣去做，当做一个学习课程去做，这样你会发现就不那么容易放弃了，不放弃就是成功的开始

第三步明白自己有什么，需要获得什么，你自己有300好友，那么你就要充分利用好这300好友，除此之外需要吸粉引流，目标不要定太大，每天有个5个如何?一年就是将近2000好友，更何况我觉得这个只是假设，因为当你钻研和坚持进去的时候，到后面可能一天就是几十个、几百个...

说点实际的粉象推广方法!适合没有资源的人去操作

方法一：

做好内容，这个内容分为文案/文案表现形式以及产品本身，一个好的产品就有足够的裂变空间，比如之前在抖音上很火的一款泡泡面膜，你可以抖音去搜索下，一方面热度高，搜索的人多，另一方面产品本身就很有趣味性，容易引起人的注意和关注，所以我认为好的产品你发一个比的过刷屏发十个!

注意!你发产品是为了出单，不是为了比谁发的多!出单多发一两个即可了，我建议你发朋友圈一天发个两三个高质量的产品即可，切记不要连续发，相隔时间长一点，在这个过程中你只是在不断的让用户认识你，好的东西才会认识你，发的垃圾都是屏蔽你的....

除了产品本身，你发的文案，我建议不要超过3排字，谁那么高兴阅读一大堆广告?简单、清晰、明了即可，每天固定的时间去发，时间久了你会发现这些事都成为了日常，并没有什么压力

方法二、

找个渠道去推广，闲鱼是个不错的渠道，方法我就不展开说了，说点理论

1、百度“ 闲鱼技巧 ”，把前20页的文章都看一遍，把有用的做好笔记

2、然后实操去引流，具体遇到问题再百度，百度没有的，就找人交流

注意：渠道不在于多，新手去专注一个渠道即可!

闲鱼、豆瓣、抖音、百度、qq群、自媒体、视频、直播、知乎都可以...找打自己擅长的、感兴趣的渠道去研究