

电商主播培训 弘烁教育

产品名称	电商主播培训 弘烁教育
公司名称	成都弘烁电子商务有限公司
价格	.00/个
规格参数	课程类型:线下、线上培训 课程周期:5天 开班人数:20人
公司地址	青羊区光华中心C座1407
联系电话	18384178964

产品详情

一、人设的重要性

上一篇我们提到人设，结尾也提到了一句话

颜值不够情绪凑

情绪不够人设凑

人设不够套路凑

套路不够专业凑

现在是一个看脸的时代，如果你颜值很高，大家都愿意多看几眼，如果你颜值高，看的舒服，亲和力也很强，即使你和粉丝聊天，你的关注率也会很高。[PS：这里的人设指的是不仅仅是主播颜值，还有直播间的颜值]弘烁教育

电商直播相关课程：【[电商主播培训_零基础5天速成班](http://www.hongshuojy.com)】www.hongshuojy.com

如果你的颜值没那么高，那么情绪饱满有激情，粉丝看你的直播也会觉得有意思。

为什么好的主播说话都很快，语速也是情绪的一种表达方式。

如果你情绪也没那么高，那今天我们就聊聊人设，怎么让你自身的人设更清晰，可以让粉丝记住你。

二、什么是人设

人设就是人物设定。主播的性格，情绪，语速，职业设定，人物设定等都是人设

三、为什么要做人设？

简单来说，通过人物设定可以让自身的定位更加鲜明立体，让粉丝通过一个关键词或者一句话就记住你！

1、与众不同：新鲜感

2、印象深刻：拉近距离

3、还想见到：关注欲

四、人设包括哪些方面？弘烁教

育电商直播相关课程：【[电商主播培训_零基础5天速成班](http://www.hongshuojy.com)】www.hongshuojy.com

1、主播定位

我相信每个主播身上都有闪光点，这个闪光点可以让很多人喜欢你。

那么可以和很多人去聊，喜欢你什么？把被喜欢的点当做你的优势和定位。

举例：

说到李佳琦，目前电商直播的“口红一哥”，他之前就是欧莱雅柜台的彩妆师，要做到比女生还会化妆的男生不容易，故“比女生还会化妆的男生”就是他的人设，专业且有魅力。

2、主播/直播间命名

这是第一步，叫什么名字让你的粉丝知道你是谁，你要做什么？

建议：自身特质+定语+产品特性

举例：卖翡翠的--出身在翡翠世家的刘大哥、卖服装的---非诚勿扰女嘉宾菲菲，卖内衣的---胸很大的内衣达人熊熊，卖女鞋的---厂长的女儿柳飘飘

如果你是在不知道自己直播间叫什么，你可以私下联系我，或者评论里说，我帮你想一想。

3、粉丝昵称、粉丝团昵称、粉丝群名称

目前主播在直播间都只会叫宝宝，不知道很多人其实很反感。

要么就直接称呼粉丝的名字，或者就取一个属于你自己粉丝的名称。

举例：安安直播间的粉丝叫安安的小仙女，王菊的粉丝叫陶渊明，我黑砖头的粉丝叫黑粉。。。哈哈。。。如果你想不来自己粉丝叫什么，可以让我帮你想一想。

4、欢迎语/自我介绍

上篇我们有说过直播的前期最重要的是让新进来的粉丝尽可能的停留在直播间。在自我介

绍和欢迎语里，这里就需要特别的技巧。每个直播间的定位都不一样，想让新进来的粉丝能更快速的了解你，对于直播间也要有一个不一样的定位。

直播间的特色是什么？频道栏目是什么？播出的时段是什么？今天主要讲什么内容？明天会带来什么内容？

好的主播经常会在直播间重复这些话，为了吸粉和让粉丝回访。

比如：我们直播间刚上线的时候就规定主播必须做到以下几个点弘烁教育电商直播相关课程：[【电商主播培训_零基础5天速成班】www.hongshuojy.com](http://www.hongshuojy.com)

A：新进来的人 话术：欢迎XXX，一定要念到名字，我们直播间是大码女装直播间，整点有抽奖送XX，现在9点50分，距离抽奖还有10分钟，希望你能成为丁丁的小仙女，点我的名字边上的关注可以关注我一下

B：有互动评论的 话术：念名字，回复问题，结尾加抽奖内容和倒计时。

C：下播前5分钟，不断的重复我们的直播间是干嘛的，我们下次直播是什么时候之类的

5、人物定位概述

通过我上边讲的案例，我相信肯定很多人都在想一个事，我怎么模仿李佳琪，我怎么模仿安安之类的大主播。

这里我说明一下，举例只是案例，让大家更通俗易懂的理解这些案例人物的核心原理，而不是模仿。

每个人都不一样，每个人都有自己的优势，在直播和短视频这样的内容渠道里，粉丝面对的只有声音和画面。延伸出来就是只能看到主播的行为和情绪，只能听到直播传出来的声音。

既然人设的目的是让粉丝更容易记住你，喜欢你！但是怎么才能让人喜欢和记住呢？萝卜白菜各有各的爱好！你就是个丑女，也有喜欢你的人。

但是！

我们每一个主播要做的就是在直播间学会放开，学会夸张！就是把你的语言，你的肢体表达，你的情绪夸张化！

说白了，就是放开自己！

你跟你最熟悉的人是什么性格，直播间就是什么性格，你日常是个逗比，你直播间就是逗比，你日常是个二货，你直播间就是个二货！

这样的话，你在人格上边的设定就会加深粉丝的印象，才会被人喜欢！！弘烁教育电商直播相关课程：[【电商主播培训_零基础5天速成班】www.hongshuojy.com](http://www.hongshuojy.com)