

入行亚马逊跨境电商创业适合哪几种人群？快看你属于哪一种类型？

产品名称	入行亚马逊跨境电商创业适合哪几种人群？快看 你属于哪一种类型？
公司名称	郑州密顾商贸有限公司
价格	3980.00/套
规格参数	蚂蚁店长:SaaS智慧型erp 河南云时代:河南云时代跨境电商产业园 专业开发:源码打包
公司地址	河南自贸试验区郑州片区（郑东）万通街85号郑 商和谐大厦1号楼8层805号
联系电话	15738399141

产品详情

在互联网浪潮下，我们每一个人都是参与者，成不了弄潮儿，至少不要成为浪潮过后的泡沫。跨境电商随着全球互通的大环境，逐渐成为关注的焦点。

我们普通人该怎么选择出路？

跨境电商作为轻资产，投入少的一种创业方式对于我们来创业是最合适的选择了。

那么，为什么跨境电商是轻资产？为什么对于创业者是好的选择？

接下来，小编为大家解答一二：

电商大家都很熟悉，就是通过互联网第三方平台卖家把商品卖给买家，买卖双方通过互联网进行交易，是不进行见面的一种交易方式。我们最熟悉的就淘宝，京东，拼多多等国内电商平台。

跨境电商是商品交易通过互联网第三方平台把我们国内的商品卖到国外赚取收益。

亚马逊是全球最大的跨境电商平台，“无货源模式”就是我们为什么选择它的原因。

无货源模式就是无需自己备货、囤货、根据订单在1688等平台进行下单，根本不用担心商品压手里卖不出去。也不需要大量资金去进行囤货，前期店铺开起来有个一两万块钱就足够了，也不存在考虑

投入太大赔钱了怎么办。

也正是因为亚马逊的“无货源模式”，让更多人有了创业的方向。

哪些人创业比较适合做亚马逊呢？

1.生产厂家：

生产厂家自有货源的先天优势，决定了价格优势，一定意义上价格优势就代表成功了一半，才有能力把中国好的商品推销到全球，真正实现全球通。

想要做到全球任重道远，我们考虑最现实的问题是如何赚外国人的钱，分析他们愿意买什么就卖给他们，所以不是所有的生产厂家都适合做亚马逊，在亚马逊平台上，家居用品，服装衣帽类，消费电子产品和小家电等品类需求比较大。由于亚马逊listing的特殊性和非常重视品牌性，有研发能力，有一定品牌或品质高的厂家更适合做亚马逊。

2.网店卖家：

网店卖家有资源有运营经验，做亚马逊可以说是自带光环，也正是因为国内电商的成熟发展，产生了很多优秀的卖家。

现在亚马逊还处于快速发展期，国内网店卖家如果能好好利用自身优势，整合手里货源资源，利用运营优势和经验，必定能在这场蓝海中大展身手，成为先行者。也意味着更多的资源会倾向，获得更多的利润。

3.有投资想法的人：

手里有一定资金，有投资想法的人也适合做亚马逊，只要是钱可以解决的事情都不是大事情。

有一定的资本金，就可以找货源，可以在1688上面筛选，也可以自行根据需求找合适的厂家。虽说亚马逊是无货源模式不需要备货和囤货，但是也要有长期合作的商家，要不然用户下单了，你都不知道去哪里找商品发货岂不是太可惜了，到手的钱飞了。

小编总结了这几类型人群，不是说只有他们创业可以做亚马逊。

想要做亚马逊需要具备其中几点要求会更利于创业成功：

1、有一定资金的保障

2、有货源、有渠道的商品保障

3、学习能力强，快速学习国外语言的保障

4、有运营经验的保障

最后祝所有创业做亚马逊的你们，都可以赚到钱，实现梦想，实现财富积累。