

加盟耐克阿迪达斯实体折扣店 品牌自带流量 了解产品定位

产品名称	加盟耐克阿迪达斯实体折扣店 品牌自带流量 了解产品定位
公司名称	三河奥莱体育用品有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	河北省廊坊市三河市燕郊开发区迎宾北路西侧、孤山西路北侧百世金谷燕郊产业基地内（注册地址）
联系电话	15901431311

产品详情

在不同的地方投入运动装折扣加盟店的时候，就需要根据当地的消费水平确定自己店铺产品的定位，这样才能够赢得市场的认可在当地的市场上发展下去。那么运动装折扣加盟店如何做好产品定位？奥莱体育就来带大家细致地了解一下。对于服装行业市场来讲产品价位如何确实是很重要，不过建议高中低档都要陈列一些，当然比例应该是：10%，中档40%，低档50%。同时多了解一下周边的消费群体的年龄，把货品定位在周边的消费群体的适销产品。刚开始开店，不要放库存，全部摆在店铺内，因为不知道你所在的以及你店铺的定位，各个方面都还没有很明确的结果，不过还是多样化一些比较好，不要囤积货品，运动服装一定要跟着行业市场以及时尚潮流走。运动装折扣加盟店主要根据经营者自身的竞争优势，让自己的店铺和产品在市场和消费者心中树立一个和竞争者不同的形象。店铺可以通过创造产品差别、员工差别、服务差别和形象差别来建立自己的竞争优势。其实，要准确的定位自己的运动装折扣加盟店，就要以适合经营方法为基础，只要不犯核心错误，再加上自己与众不同的小创意，就能引起人的注意。如果周围的风格都比较相似，就要去寻找特色，比如说价格特色和款式特色等，服装的款式是别人没有的，这样才能强过你周围的同行。市场细分通常以顾客的年龄、性别、社会等特征作为标准。通过市场细分，可以了解各个细分市场的购买特性，评估市场机会。通过对细分市场的规模、发展潜力、市场竞争等进行评估，确定细分市场的可进入性和零售店的服务对象。有效的细分市场一般要有足够的市场空间，市场竞争程度不高，且加盟店有足够的实力进入。根据运动装终端加盟店的经营优势，要结合顾客需要的特点，来选择定位因素，要能够确定加盟店的经营特色，明确加盟店在消费者心目中处于什么地位。在加盟店决定了自己的定位以后，随后的文化宣传工作和市场设计都应该围绕运动装折扣加盟店的定位来展开，以此加强自己的店铺在消费者心目中的预期形象。对于区、县、镇而言，每个地区的具体情况都不同，要有针对性的做更详细的调查。比如说调查这个镇的总体消费水平。定位的目标客户群体的多少，其购买运动装的行为主要在县城还是镇里。离县城的距离也很关键，太远的话，在镇上购买就会多一些。在市郊区又不一样，有网友说到，在市郊区搞一间有档次的运动装折扣加盟店应该不错。就好像现在的一种状况，经济高速发展的县城、县级市，及规模小一点的地级市，开有档次的店，不但服装可以卖得起价，而且还有发现潜力。运动装折扣加盟店做得和别人不一样，有自己的特色，不等于标新立异。整个的运动装店，没有一间的装修是上档次的，不等于没有人吃过螃蟹，那些装了射灯却没有用的也算是吃螃蟹的人了。在装修档次上找特色了，就马上会有其他店铺跟风，这种攀比之风，只会增加各自的成本，彼此走上恶性的竞争。在货源、货品和操作手法

上与众不同，作出特色找好定位，才是王道。

【公司宗旨】

超低拿货折扣、0加盟费、免费店面设计、经销授权、质检报告、正规授权让您开店无忧。

【加盟优势】

1、0加盟费、超低折扣供货：

0加盟费，鞋、服、包、配饰等货源超低折扣供货，小成本就能开耐克阿迪达斯折扣店。

2、品牌授权、保证货源：

货源保障（出货清单），开店品牌资报批以及品牌授权保证。

3、区域保护、保证商圈：

区域保护政策保证分销商拥有合理的商范围及店铺发展空间。

4、现场选货、全国物流：

可在仓库现场选货及配货下单，提供物流支持。同城24小时必达，全省48小时覆盖，全国96小时通达。

【加盟开店指导】

店铺分类：多品牌折扣店，单品牌专柜或仓储式店铺等。

店铺选址：商业街门脸，商超购物中心不限，全国各个省，市，县及地区（除港澳台）。

店铺面积：（一）标准店营业面积不小于20平方米，（二）形象店及仓储营业面积不小于80到120平方米

。

店铺装修：依据客户的事业愿景为新店铺提供专业的店面设计装修及道具衣架球托等均可统一提供。

经营指导：提供经营指导培训及开业、节假日活动、店铺活动策划。

【加盟主要流程】

- 1、投资咨询：向公司咨询加盟事项；对公司品牌进行咨询了解。
- 2、实地参观：到公司所在地进行实地观摩，并与公司工作人员进行业务交流，了解公司和项目状态。
- 3、提交申请：向我公司递交加盟申请表。
- 4、资格审核：公司考察、审核加盟申请书，对投资者进行审核，确认投资者的合作资格。
- 5、签订合同：合同签订及完款，加盟合约说明(加盟者须充分了解加盟内容事项)。
- 6、店面装修：品牌公司会帮助加盟方进行选址，申请人提供店铺平面图等复印件,公司根据申请人提供的标准图纸设计全套装修图纸并根据 装修标准给予装修。
- 7、开店筹备：公司相应人员接洽您店面的人员招聘以及培训工作。
- 8、货物配送：公司运用自己强大的物流，为您输送物料。
- 9、正式营业：这时候公司关注加盟者的经营动态。
- 10、售后服务：开业后，公司会根据加盟店实际情况必要时派专人上门指导。