

## 油渍净商城开发制度模式案例（公众号/APP/小程序）

产品名称	油渍净商城开发制度模式案例（公众号/APP/小程序）
公司名称	广州领科网络科技有限公司
价格	1.00/套
规格参数	
公司地址	广州市海珠区琶洲
联系电话	18022888954

### 产品详情

油渍净商城系统，油渍净商城开发找邹生，油渍净下单购物模式开发，油渍净商城APP开发，油渍净商城软件开发。

类似油渍净商城销售奖励政策：

经销商资格：

每次进货198-公司配送10袋产品，就可成为我公司经销商。

直接分享补贴：成为经销商后，发展经销商，用自己的推广码别人扫码、注册成功后，购买10袋油渍净产品198元分享补贴59（秒到），自己继续购买，返佣金59元（秒到）。

团队业绩补贴（周结）

1:店长

1)-直接分享会员:5名，团队总业绩达到:8900

达成以上两点考核，可享受团队5%的新增业绩补贴。同时，获得全国业绩加权分红股:1股（月结）

2:主管

1)-直接分享会员:10名，团队总业绩达到:3w

达成以上两点考核，可享受团队8%的新增业绩补贴。同时，获得全国业绩加权分红股:3股（月结）

3:经理

1)-直接分享会员:15名，团队总业绩达到:9w，培养出:2名主管+1名店长

达成以上三点考核，可享受团队10%的新增业绩补贴。同时，获得全国业绩加权分红股:8股（月结）

#### 4:总监

1)-直接分享会员:25名，团队总业绩达到:25w，培养出:2名经理+1名主管

达成以上三点考核，可享受团队13%的新增业绩补贴。

同时，获得全国业绩加权分红股:15股（月结）

#### 5:董事

1)-直接分享会员:30名，团队总业绩达到:60w，培养出:2名总监+1名经理

达成以上三点考核，可享受团队15%的新增业绩补贴。同时，获得全国业绩加权分红股:33股（月结）

#### 6:联合创始人

1)-直接分享会员:35名，团队总业绩达到:150w，培养出:2名董事+1名总监

达成以三点考核，可享受团队18%的新增业绩补贴。同时，获得全国业绩加权分红股:56股（月结）

#### 7:执行联合创始人

1)-直接分享会员:40名，团队总业绩达到:375w，培养出:5名董事

达成以上三点考核，可享受团队20%的新增业绩补贴。同时，获得全国业绩加权分红股:78股（月结）

未来已来，互联网时代的巨幕才刚刚拉开。互联网已经并仍将改变着我们对于这个世界的认知，对于自己的认知。这个互联网时代是每一个人实现自我的时代。在这个时代里，我们终将从机械化的劳动中解放，以只有人类所拥有的智慧来实现梦想。油渍净商城制度开发，油渍净商城模式开发