

经销商管理软件后台系统一体代码

产品名称	经销商管理软件后台系统一体代码
公司名称	广州量子云力科技有限公司
价格	1.00/个
规格参数	管理软件:经销商层级模式 管理软件:新零售方案 微电(同号):15217445774
公司地址	广州市天河区棠东毓南路11号
联系电话	15918648642

产品详情

经销商管理软件开发详询吴经理，经销商订单分销制度，经销商管理app（悦丹系统开发）。经销商的订单数是在不断的发生变化的，订单多的时候光靠人工管理是忙不过来的。经销商管理软件能够对订单自动分类整理，详细记录每一笔订单数据，商每个经销商的订单信息都一目了然。

一、经销商管理软件的功能

- 1.经销商管理软件之订单管理：系统会为经销商订单信息数据库，为经销商分类整理出不同状态的订单，然后将客户管理与订单管理进行统一管理，以便随时查看，及时处理订单，防止订单流失。
- 2.经销商管理软件之库存管理：经销商商城系统能够将不同种类的商品进行划分整理，同步更新产品的库存数量，设置产品库存预警，方便商家对产品进行及时进行了解和掌控。
- 3.经销商管理软件之发货管理，系统支持移动端操作，经销商用简单的设备扫描就可以完成发货出库的操作，提高发货的效率和订单的交易额。
- 4.经销商管理软件之控价管理，经销商商城系统中自定义化统一商品价格的功能可以帮助商家有效控制产品价格。商家通过系统后台可以查看经销商的入货价格，经销商有查看下线的订货价的权限，页面会显示官方零售价格。
- 5.经销商管理软件之授权管理，系统有代理商申请授权的消息提醒，通过审核后系统会自动生成电子版授权证书。商家通过系统后台可以查看代理商团队数量以及授权信息，有助于发展高效益团队。
- 6.经销商管理软件之分红核算：当某一个经销商的进货数量达到一定值，商家可以给予改经销商分红奖励，可以以月为节点，也可以以季为节点，在线核算分红金额，驱动经销商的积极性，卖更多货。

二、经销商管理软件有哪些特色？

- 1.经销商管理软件可以为用户建立信息库，当用户想要退货的时候，会有一个退货链接，点击退货申请后就会有人处理，实现退货审核与退货查询高效对接，完善用户的消费体验。
- 2.经销商管理软件的同步性让商家可以实时掌握产品的销售状态，经销商商城系统会同步更新产品的销售情况、订单设立情况、库存情况、代理商的业绩等。通过这些数据，能够将整个业务动态掌握在手中。
- 3.低成本获客，商家通过分销模式，用微薄的利润吸引用户成为分销商，利用他们的人脉资源为产品做推广宣传，有助于帮助分销商扩大自己的人脉圈，为商家快速积累粉丝。
- 4.经销商管理软件中的团队的分红奖励机制可以突破传统的销售的局限性，激励经销商努力工作，优胜略汰的模式帮助商家发展高质量分销团队，为企业的发展打下坚实的基础。

三、经销商管理软件的优势解析

- 1.经销商管理软件会将不同区域不同级别的代理商分类整理，商家在查看他们的信息是就更加的方便，商家还可以让区域经销商优先获得订单分配，鼓励经销商的工作积极性，让他们可以更加积极地卖货。
- 2.经销商管理软件中丰富的营销模式可以帮助商家快速打开引流入口，带有趣味性的个性化营销模式可以提升产品订单的成交转化率，促进销量的增长，树立品牌形象。
- 3.经销商管理软件借助网络的传播力量，可以快速打通线下代理渠道，再结合线上的营销推广，实现线上线下双向营销，为商家建立多种销售渠道，提升品牌知名度，抢占市场份额。
- 4.商家是否经常为经销商难招募而烦恼？经销商商城系统中的各种奖励制度和多种销售渠道能帮助商家解决这个问题，丰厚的佣金奖励可以为商家轻松取优质资源，挖掘人才。