

快手化妆品祛痘加粉，软文引流推广怎么做

产品名称	快手化妆品祛痘加粉，软文引流推广怎么做
公司名称	广州点合科技有限公司
价格	50.00/个
规格参数	
公司地址	广州市南沙区丰泽东路106号
联系电话	13660005490

产品详情

祛痘产品一般针对年轻人、女性居多，祛痘产品同样也分为外涂和内服，很多年轻人容易长痘和一些爱美的女性用户也是对痘痘痛心疾首，所以祛痘的市场还是很大的，那么祛斑祛痘类产品应该如何更好的去吸引到用户？是各大公司，经销商头疼的问题了。（广州点合科技网络公司，专做互联网线上推广引流，更多的投放优化干货请咨询我们哦！）

百度搜索，账户想低价去吸粉或者留电，进而放量，核心原理是什么呢？

1、只有均价降低了，点击量才会提升

控制均价的目的不是为了降价，而是为了引入更多的优质流量。降价是放量操作，不是收量操作。在做放量操作时，不能单一的只做降价，会导致展现、点击下降，所以要把展现和点击率提上去。

2、均价降低点击提升

它是一个复合型操作，因为单一的操作无法实现低价放量的目标，涉及多个维度和多种数据的控制。需要对数据比较强的把控能力。操作难度较大。可能很多同学会卡在降价后的放量操作，怎么放？放哪部分？这里可以从3方面入手。

3，优化时段，并不是对时段进行细分而是找出高转化时段，对关键词进行优化。找到高转化时段进行加词，增加流量基数。对于高转化时段的关键词，进行适当增加预算，提升排名。对于高转化时段的关键词，进行优化创意，提升流量基数或控制流量基数、增强意向程度。

4，优化地区，是指找到高转化地区，一方面根据该地区的人群属性增大投放区域，另一方面重新进行预算分配，强则使它更强。