

家居清洁二类电商代运营公司

产品名称	家居清洁二类电商代运营公司
公司名称	广州点合科技有限公司
价格	5000.00/户
规格参数	
公司地址	广州市南沙区丰泽东路106号
联系电话	13660005490

产品详情

奔奔，鞍勇要蔓的擒捩爵祝翁重蜿出更囊秉選徑對學覽滄瀑皇靡蔽甲蛸番

【1】在对手爆量进入平稳期后

【2】在对手爆量开始前几个小时一步到位上调出价

补惑讳新建苻划随慧接置计犁设爵胎期俭璃整认定为鲁班系统推荐出价

二类电商提高签收率的方法有哪些呢？

1, 推广前

切记一定要在商品的落地页里将商品的属性写清楚，让客户可以非常简单直观的获取到自己必需的信息，客户清楚产品被产品吸引，就能带来更多的转化率，有转化率才有签收率啊！

2, 发货前

我们一定提前对订单信息进行确认，排除收货信息明显有误的订单，以及确定下客户到底是真买还是误买，必要时短信确认。同时，我们也可以在获取的每一个订单上去标注客户的签收情况，假设该客户的历史签收率比较低，那就一定要提前确认客户是否需要了，如果不需要就不用多浪费快递费用了。

3, 发货时

包装是客户收到货的初步印象，所以非常重要！很多客户都会从包装上去判断商品的质量好坏。关于快递的选择在上文也有提到，目前市面上适合二类电商的快递就是顺丰和京东，代入下自己，假设你在购

买产品的时候看到“顺丰包邮”、“京东到付”的字样，是不是内心就对产品多加分了？要知道将货物送到客户手中的直接一棒是快递！所以在考虑利润的同时，也要考虑快递的服务素养，不夸张的说，快递可以直接影响整体的签收率！

4，发货后

因为二类电商的物流中存在一个比较大的痛点就是快递员常常无法联系到客户，货到付款又不能放置在快递柜或是代收点，很多时候快递员只会帮助配送一两次，之后再无法配送就会直接退回。

目前市面上很多的二类电商代运营公司，很多都是只负责消耗不管成本和质量，毫不在意商家的投入产出比，原因就是本身不具备推广运营知识或很少具备。所以找一家有实力的二类电商广告代运营公司是否能成功的基础。其次是渠道的选择，好的推广公司一般会给客户推荐优质的渠道，只有渠道优质了，产品质量不是很差的条件下，那用户的到付签收就不会太差，渠道流量在商家后期的发货和推广成本上起到比较重要的作用。

二类电商效果广告投放，可咨询广州点合科技有限公司，我司专注二类电商，为商家提供广告素材视频创意制作，广告落地页设计制作，广告运营投放，数据化产品分析总结等服务。多年的二类电商行业运营经验、丰富的成功案例、美工策划和推广运营团队。擅长投放腾讯广点通朋友圈，今日头条抖音鲁班，百度信息流，快手短视频等二类电商优质渠道平台运营。助力商家在二类电商投放上少走弯路，解决合作商家运营投放难题。按效果保证投放，产品爆单前免费运营，爆单成功后才收取运营服务费用。（投放热线和卫信同号）